

ЛИКЁРЫ ИЗВЕСТНОЙ НЕМЕЦКОЙ ФИРМЫ BÄREN SIEGEL

ЗАСЛУЖИВАЮТ ВНИМАНИЯ УЖЕ ТЕМ,
ЧТО - ЕДИНСТВЕННЫЕ В ЕВРОПЕ - ОНИ СДЕЛАНЫ
НА ОСНОВЕ НАТУРАЛЬНЫХ СОКОВ

ВСЕГДА В ПОЛНОМ АССОРТИМЕНТЕ
В ОФИСЕ У ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИСТРИБЬЮТЕРА ПО БЕЛАРУСИ
АО "НЕССИ"



BÄREN-KIRSCH
22% VOL
The classic cherry-
liqueur with the natural
juice of ripe, red cherries.

APFEL-LIKÖR
22% VOL
Supreme quality
with the natural
juice of fully
ripe apples.

MAORITRAUM
20% VOL
The exotic kiwi
liqueur ideal for
mixing and blending.

BERLINER-BÄR
Jubiläums-Pfirsich
17,9% VOL
The premium brand
with the taste of sun-
ripened paradise
peaches.

*Office
Products*



ВСЁ ДЛЯ ОФИСА
в новой секции
фирменного
магазина
ВЭА "МИВА".
наш адрес:
МИНСК
пр.МАСШЕРОВА, 11.

НЕССИ

ЖУРНАЛ ДЛЯ ДЕЛОВЫХ ЛЮДЕЙ

№ 36 (92) сентябрь 1993 г.

цена 20 рублей

ОТПРУЗКА СО СКЛАДА В ЛЮБУЮ ТОЧКУ СНГ. тел. 230572, 232984, 269630. факс 269628



НАШИ КРЕСЛА
УКРАСЯТ
ВАШ ОФИС
ЗВОНИТЕ.
МЫ ИХ ПРОДАЁМ
(0172) 269664

M A D E I N I T A L Y

НАШИ ЦЕНЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ

1/1 (462 см²)	231.000 руб.
3/4 (346 см²)	203.280 руб.
2/3 (308 см²)	154.212 руб.
1/2 (231 см²)	138.600 руб.
1/3 (154 см²)	92.400 руб.
1/4 (115 см²)	69.300 руб.
1/6 (77 см²)	57.750 руб.
1/8 (58 см²)	34.650 руб.
1/12 (38 см²)	30.030 руб.
1/16 (29 см²)	25.410 руб.
1/24 (19 см²)	18.480 руб.
1/32 (14 см²)	13.900 руб.

* Тарифы указаны с учетом НДС.

СКИДКИ :

Количество публикаций	2	3	4	5
Скидка, %	4	7	10	13

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ:

Срочность: реклама поступает в ближайший на момент оплаты готовящийся к печати номер.

1-я, 2-я и 32-я рекламные страницы продаются целиком.

КРОМЕ ТОГО, МЫ ОКАЗЫВАЕМ СЛЕДУЮЩИЕ УСЛУГИ:

- 1) Разработка текста рекламного объявления - 6.000 руб.
- 2) Художественное оформление рекламного объявления:
20% от стоимости рекламной площади.

ПРИМЕЧАНИЕ:

- 1) Условия оплаты - 100% предоплата
- 2) За достоверность текстов поданной рекламы ответственность несет рекламодатель.
- 3) Объявления от частных лиц на купоне «Несси» публикуются бесплатно.

Рекламно-информационное
агентство "НЕССИ"

ОТРАЖЕНИЕ

МЫ СМОТРИМ В МИР И ВИДИМ
ТАМ СЕБЯ

То, о чем мечтали многие политики, экономисты и обыкновенные труженики, произошло: 7 сентября подписано межправительственное и межбанковское соглашение о создании рублевой зоны нового типа. С легкой руки президента Ельцина (а именно ему принадлежит эта идея) свои подписи поставили полномочные представители правительств и национальных банков Армении, Беларуси, Казахстана, России, Таджикистана и Узбекистана. Здравый смысл возобладал над умами политиков! Пройдя тернистый путь «суверенитетов», которые породили хаос в экономике, нестабильность в общественно-политической жизни и как следствие социальные взрывы и потрясения, правители вынуждены склонить свои буйные головушки и согласиться на использование рубля, признав тем самым влияние России, поступившись своими независимыми принципами. Закончился маразм, когда при одной находящейся в обращении валюте существовали 12 эмиссионных банков. Теперь эмиссионный центр будет находиться в России.

В документе говорится, что, выражая стремление иметь общую денежную систему с использованием рубля в качестве законного платежного средства на территории сторон, участники соглашения исходят из того, что необходимыми условиями создания рублевой зоны нового типа являются: согласованность основных параметров экономической политики, унификация принципов таможенного, налогового, бюджетного, банковского и валютного законодательства, методов денежно-кредитного регулирования, обеспечение свободного движения товаров, инвестиций и рабочей силы между территориями сторон.

Итак, ура — рублю? А что же наш бедный «зайчик»? Соглашением предполагается, что пока в разных республиках могут ходить разные валюты.

Многое пока не ясно. Мы уже привыкли к поговорке: поживем — увидим. Увидеть бы что-нибудь хорошее!

А пока, уважаемый читатель, вашему вниманию — свежий номер «Несси».

Наталья КОРОТКАЯ

23-24 сентября в Москве пройдут заседания Советов глав государств и правительств СНГ, намечавшиеся на 7 сентября. На встрече будет рассмотрен проект Договора о создании экономического союза в рамках Содружества, подготовленный Координационно-консультационным комитетом СНГ. Первый шаг к такому союзу уже сделан - 7 стран подписали соглашение о практических мерах по созданию рублевой зоны нового типа.

Планируется также обсудить ряд вопросов о сотрудничестве в военной отрасли.

Партию медицинских препаратов и медицинского оборудования на сумму 1,5 миллиона американских долларов передал Беларуси в дар от правительства Японии Чрезвычайный и Полномочный посол Сумио Эдамура. И это не единственная конкретная помощь страны, пережившей атомную трагедию - в октябре в республику будет поставлена еще одна партия лекарств на сумму миллион долларов.

Национальный банк Республики Беларусь установил ограничения на вывоз из республики наличных денег. В страны бывшего СССР разрешено вывозить расчетные билеты Национального банка РБ на сумму до пятидесяти минимальных зарплат, в страны дальнего зарубежья - до двадцати пяти минимальных зарплат. Норма вывоза российских рублей в страны СНГ - до пяти сот тысяч, в Прибалтику и Польшу - до ста тысяч рублей.

Торгово-промышленная палата Беларуси и торгово-промышленная палата «Швейцария-Беларусь» (Швейцария) подписали в Минске соглаше-

ние о сотрудничестве. Им предусматривается оказание содействия предприятиям и организациям нашей республики и Швейцарии в развитии деловых связей, организации выставочных мероприятий, обучении наших специалистов в области внешнеполитических связей.

У советника посольства России в Беларуси Александра Захарова украли служебный автомобиль - «девятку» цвета «сафари». И не где-нибудь, а напротив здания Верховного Совета Беларуси, у входа в парламентскую гостиницу «Октябрьская». На «счастье» советника, деньги и документы в машине он не оставлял.

Граждане нашей республики, а также России, Украины, Грузии, Эстонии, Латвии и Литвы имеют реальный шанс в течение одного или двух лет обучения получить образование в Соединенных Штатах Америки. Это будет проходить в рамках программы стипендий имени Эдмунда С. Маски. Итак, 150 стипендиатов, прошедших открытый конкурс (условия конкурса: отсутствие финансирования средств для получения образования в США, возраст не старше 40 лет, диплом об окончании ВУЗа, полученный до июля 1994 года, свободное владение английским языком), приступят к занятиям летом 1994 года.

И еще о «студентах». В учебном центре повышения квалификации и подготовки кадров в сфере малого и среднего бизнеса, который функционирует на базе АО «Центр - XXI век» состоялось собеседование с очередной группой белорусских предпринимателей. Выступая перед коллегами, президент Союза предпринимателей В.Н. Карягин обрадовал присутствующих, что после месячного обучения в центре белорусские бизнесмены про-

йдут двухмесячную стажировку в Германии. Первая группа их отбудет 11 октября.

С 25 по 28 октября в польском городе Познани пройдет традиционная Международная ярмарка «Все для дома». Организатором коллективной экспозиции продукции белорусских фирм на этой ярмарке является минская фирма «АБИ Компания».

Именно ей организаторы ярмарки предоставили право принимать на льготных условиях заявки от белорусских предприятий и организаций, производящих и торгующих материалами для ремонта и отделки дома, предметов внутреннего интерьера, мебели, санбтехники, кино- и фотооборудования, музыкальных инструментов и различной домашней утвари.

Для тех, кто пожелает участвовать в этой популярной ярмарке, даем контактные телефоны «АБИ Компании»: тел.(факс) (0172) 237482.

В целях выработки правительством республики, нанимателями и профсоюзами согласованной политики в области регулирования социально-экономических и трудовых отношений, а также создания механизма постоянных контактов, консультаций, переговоров как основы социального партнерства Совет Министров республики принял постановление «О создании Согласительного Совета Республики Беларусь по трудовым и социальным вопросам».

В него вошли 27 человек. От правительства сопредседателем Совета рекомендован первый заместитель председателя Совета Министров Республики Беларусь М.В. Мясникович. От Союза предпринимателей в состав Совета вошел его вице-президент С.Г. Скворчевский.

«ИНТЕРИНВЕСТ - 93»

Так называется выставка, организованная по инициативе Государственного комитета внешнеэкономических связей. Свою работу она начнет 21 сентября, продолжив ее по 24 включительно.

Планируется, что участники выставки, а ими предложено стать совместным предприятиям Беларуси - будут не только и не столько демонстрировать результаты своего преуспевания в бизнесе, сколько искать общую дорогу для решения назревших проблем. Поиск будет проводиться совместно с парламентариями Беларуси, членами правительства, дипломатического корпуса республики, представителями отечественных и зарубежных деловых кругов.

«Несси» решила посвятить неординарному событию сразу несколько страниц. Для начала познакомьтесь с итогами работы СП за 1992 год. Итак:

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ СОЗДАНИЯ СП

Количество созданных предприятий за текущий период в 2 раза превышает показатель аналогичного периода предыдущего года. По объявленному уставному фонду следует отметить его уменьшение в текущем периоде по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года в 2 раза и в 2,5 раза уменьшение его среднего размера (в долларах США). Такая ситуация обусловлена в первую очередь падением курса рубля по отношению к доллару: если в 1991 г. 1-му доллару в соответствие шло 1,68 рубля, то в 1992 г. инвестиционный курс его начал расти с 10, 15, 25 до 50 рублей. Кроме того, как правило, зарубежные инвесторы в настоящее время ориентируются на минимальный вклад в уставный фонд, то есть 20 тыс. долл. США.

Общий размер уставного фонда за отчетный период составил 2,4 млрд руб. (отчетный период 1988 г. - 1992 г.) в том числе доля иностранных инвесторов - 1,2 млрд руб. Если оценивать иностранные инвестиции в СКВ, то выходим на цифру в 265,5 млн долл. США. Реально этот вклад оценивается в 70 - 80 млн долл. США, то есть примерно в 25 - 30 процентах от объявленного.

Что касается распределения СП по территории республики (на конец отчетного периода), отметим, что лидером является Минск (438), затем следуют Брестская, Гродненская, и Минская области (67, 62, и 55 соответственно).

Продолжает расширяться география зарубежных инвесторов. В текущем периоде в процессе образования СП приняли участие новые страны: Сингапур,

Иордания, ОАЭ, Турция, Афганистан, ЮАР и т.д. Лидером по-прежнему явилась Польша (202 предприятия с ее участием), затем следуют Германия (76), США (35), значительно увеличилась активность партнеров из Италии (22).

Н 1 января 1992 г. в республике было зарегистрировано 116 иностранных предприятий с объявленным уставным фондом 7423,9 тыс. долл. США.

На 1 марта 1993 г. прошли регистрацию 24 иностранных и 66 совместных предприятий.

АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СП

По занятости граждан республики в СП следует отметить увеличение численности в текущем периоде по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года в 1,4 раза.

На конец отчетного периода к производству продукции и услуг приступило 164 предприятия, что составляет 30 процентов от числа зарегистрированных. Общий объем производства составил 14028,35 млн руб., что в 19 раз превышает показатель 1991 г. Однако здесь необходимо учитывать темпы роста инфляции. По данным Госкомстата, сводный индекс розничных цен на товары народного потребления и платные услуги населению в 1992 г. по отношению к 1991 г. составили 1116,4 процента, а оптовые цены промышленных предприятий возросли в 24,7 раза. С учетом изложенного получаем, что объем производства в текущем периоде по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года увеличился примерно в 1,6 - 1,7 раза.

В 22 раза увеличилась реализация товаров и услуг, произведенных СП, на внутреннем рынке за рубль. Такой огромный разрыв связан опять же с инфляционным процессом. Что касается объема продаж за валюту, то он по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличился незначительно - примерно в 1,2 раза.

Экспорт и импорт СП в 1992 г. увеличился в 2,4 и 1,5 раза соответственно. Отметим, что если в 1991 г. объем импорта в 3 раза превышал объем экспорта, то в текущем периоде этот показатель несколько снизился - до 1,8, т.е. возможен вывод об увеличении экспортного потенциала республики. Возросло и количество предприятий, занимающихся экспортно-импортными операциями (с

41 и 32 до 80 и 81 соответственно).

Рассматривая географические аспекты деятельности СП, отмечаем, что 80,5 процента импорта приходится на Германию, Польшу, Австрию (55,8 процента - на Германию) и 82,4 процента экспорта - на Германию, Польшу, Португалию и Австрию.

Среди 10 крупнейших СП, производящих 75,7 процента всей продукции, присутствуют партнеры из Германии (2), США (3), Италии (2), Польши, Португалии и Индии (по 1).

Удельный вес производства продукции и услуг совместными предприятиями в общем объеме производства республики составляет около 1-го процента. Приведем лишь некоторые цифры. Выпущено более 2 млн пар обуви, более 80 тыс. трикотажных изделий и 125 тыс. наименований одежды, 12 769 велосипедов, 2067 компьютеров, более 1400 т парфюмерно-косметических средств, произведено строительно-монтажных работ на сумму свыше 386,8 тыс. руб. и транспортных услуг - 285,8 тыс. руб.

ХАРАКТЕРИСТИКА СП ПО ВИДАМ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Рассматривая товарную структуру экспорта, импорта, реализации на внутреннем рынке за валюту и рубль, можно отметить следующее.

В целом экспорт увеличился в 2,4 раза. Значительно этот показатель возрос по следующим позициям: продукты питания - в 6,4 раза, услуги (главным образом коммерческие) - в 7,6 раза, товары производственно-технического назначения - в 4,8 раза. Экспорт сырьевых ресурсов увеличился незначительно - в 1,6 раза, а по товарам народного потребления и строительным работам даже несколько снизился. Прекращен экспорт ЭВМ и принадлежностей. Следует отметить в 1992 г. увеличение удельного веса услуг в общем объеме производства.

Что касается удельного веса экспорта СП в общем объеме экспорта по республике за 1992 г., то он составляет 2,3 процента.

Увеличение импорта в 1,5 раза произошло в основном за счет значительного увеличения импорта продуктов питания - в 37,8 раза (в том числе значительно увеличился их удельный вес в общем объеме), товаров народного потребле-

ния - в 2,6 раза, сырьевых ресурсов - в 3,7 раза. В то же время показатель по товарам производственного назначения и услугам увеличился незначительно (импорт ЭВМ и принадлежностей сократился).

Объем продаж за валюту, как уже отмечалось, практически не увеличился

- различие в 1,2 раза. Однако появилась реализация за СКВ продуктов питания (в 1991 г. не было вообще), удельный вес которой довольно значителен - 56,6 процента от общего объема. Показатель по сырьевым ресурсам возрос в 26 раз. По товарам народного потребления и услугам увеличение произошло незна-

чительное, а реализация за валюту товаров производственно-технического назначения сократилась.

Что касается реализации за рубли, то произошло увеличение этого показателя (с учетом инфляции) примерно в 1,6 раза. Это наблюдается по всем показателям.

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СП

Показатели	Ед. изм.	Текущий период	Аналогичный период пред. года	На конец отчетного периода
1. Всего действующих СП	шт.	164	93	
2. Объем производства товаров и услуг	млн руб.	14028.35	712573	14927.63
3. СП, осуществляющие поставки на внутр. рынок за рубли	шт.	175	90	
4. Объем продаж на внутр. рынок за рубли	млн руб.	13645.8	603.514	14405.58
5. СП, осуществляющие поставки на внутр. рынок за валюту	шт.	28	24	
6. Объем продаж на внутр. рынок за валюту	тыс. \$	15423.7	13174.8	36974.0
7. СП, осуществляющие поставки на экспорт	шт.	80	41	
8. Объемы продаж на экспорт	тыс. \$	24723.0	10114.3	36347.8
9. СП, имеющие импорт	шт.	81	32	
10. Объемы импорта	тыс. \$	45301.4	30473.7	82661.4
11. Численность работающих	чел.			14396
12. Средняя заработная плата	руб.			7669.6
13. Производительность	тыс. руб.			127
14. Производительность	тыс. руб./пл. тыс. руб.			974.5
	чел.			

ИНВЕСТИЦИОННАЯ АКТИВНОСТЬ СТРАН

СТРАНА	Текущий период		Отчет. период	СТРАНА	Текущий период		Отчет. период
	Кол-во СП	Вклад в УФ, тыс. руб.			Кол-во СП	Вклад в УФ, тыс. руб.	
1. Австрия	6	2561.9	28	29. Ливан	2	1199.1	3
2. Аргентина	0	0.0	1	30. Литва	8	7738.54	8
3. Афганистан	1	299.9	3	31. Лихтенштейн	0	0.0	4
4. Бельгия	3	714.0	6	32. Люксембург	1	995.84	2
5. Болгария	14	9552.6	26	33. Нидерланды	7	5549.7	11
6. Великобритания	11	29805.98	20	34. Норвегия	2	1353.75	2
7. Венесуэла	0	0.0	1	35. ОАЭ	1	1612.0	1
8. Венгрия	8	19697.96	15	36. Пакистан	1	1004.3	1
9. Вьетнам	0	0.0	4	37. Польша	202	292260.88	312
10. Гибралтар	1	1000.04	1	38. Португалия	0	0.0	1
11. Голландские Антиллы	1	12000.0	1	39. Сингапур	3	1332.52	3
12. Гон-Конг	3	4915.1	3	40. Сирия	1	1035.0	1
13. Греция	1	1100.0	1	41. Словения	2	2144.9	3
14. Грузия	2	1499.9	2	42. США	35	60316.07	59
15. Дания	1	999.75	3	43. о. Тайвань	2	107500.0	2
16. Египет	1	630.0	1	44. Турция	2	2375.1	4
17. Западное Самоа	1	1000.0	1	45. Финляндия	1	4305.0	3
18. Израиль	2	1135.0	3	46. Франция	7	5358.0	12
19. Индия	2	8960.96	3	47. ФРГ	76	288979.41	113
20. Иордания	2	499.97	2	48. Хорватия	1	14500.0	1
21. Иран	2	5500.54	2	49. Чехо-Словакия	7	5697.79	11
22. Испания	1	300.0	1	50. Швейцария	3	2406.0	9
23. Италия	22	56179.0	30	51. Швеция	2	6000.0	5
24. Канада	7	54751.03	13	52. Эстония	5	4757.6	5
25. Кипр	3	10100.0	5	53. ЮАР	1	500.0	1
26. Китай	2	5035.0	4	54. Югославия	1	1470.0	8
27. КНДР	1	100.0	1	55. Япония	1	500.0	1
28. Латвия	7	6392.1	7				

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ СП ПО ОТРАСЛЯМ

Отрасли	В процентном отношении к общ. кол-ву работающих СП
Промышленность	64.2%
Сельское хозяйство	4.0%
Транспорт	4.0%
Связь	0.5%
Строительство	6.0%
Торговля и общественное питание	10.4%
Маттехснаб и сбыт	0.9%
Прочие материальные производства	4.5%
ЖКХ и бытовое обслуживание	0.9%
Народное образование	0.5%
Культура и искусство	0.9%
Наука и научное обслуживание	3.0%

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ СП ПО ТЕРРИТОРИИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

ПОКАЗАТЕЛИ	На конец отчетного периода		
	Кол-во	Общ. УФ млн. руб.	Иностр. вклад млн. руб.
1. г. МИНСК	438	1076.9	569.7
2. БРЕСТСКАЯ ОБЛ.	67	156.7	54.2
3. ВИТЕБСКАЯ ОБЛ.	21	448.6	138.6
4. ГОМЕЛЬСКАЯ ОБЛ.	35	340.9	156.5
5. ГРОДНЕНСКАЯ ОБЛ.	62	137.4	69.2
6. МИНСКАЯ ОБЛ.	55	138.0	61.5
7. МОГИЛЕВСКАЯ ОБЛ.	36	80.7	41.4
	714	2379.3	1084.9

Уважаемые дамы и господа! Дорогие наши читатели!

Началась подписная кампания на 1994 год.

В отличие от прошлых лет она проводится лишь на I квартал. Конечно, это вносит неудобство в нашу жизнь, но инфляция есть инфляция...

Однако несмотря на то что журнал "Несси" будет с Вами и в следующем году.

Актуальная информация, аналитические и справочные материалы, курсы валют, цены на товары услуги, комментарии и прогнозы, законодательные акты, реклама и бесплатные частные объявления — еженедельно на наших страницах

Просим
обратить
внимание на
новый
подписной
индекс журнала:

74966

Стоимость
подписки на
первых три
месяца 1994
года на
территории
Беларуси —

960
рублей



АБОНЕМЕНТ НА ЖУРНАЛ
Несси **74966**

Количество комплектов

на 1994 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----

Куда (почтовый индекс) (адрес)

Кому (фамилия и инициалы)

ДОСТАВочная КАРТОЧКА

п.в. место литер **74966**

ЖУРНАЛ ДЛЯ ДЕЛОВЫХ ЛЮДЕЙ
Несси

Стоимость	подписки	руб.	коп.	Количество комплектов
	переадресовки	руб.	коп.	

на 1994 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----

Куда (почтовый индекс) (адрес)

Кому (фамилия и инициалы)

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ СОЗДАНИЯ СП

Показатели	Едизм.	Текущий период	Аналогич. период пред. года	На конец отчетн. периода
1. Кол-во СП созданных	шт.	460	221	714
2. Кол-во СП, прекративших существование	шт.		3	3
3. Объявленный уставный фонд	млн руб./млн \$	2024.06/70.7	233.34 /138.89	2382.06 /432.21
4. Объявленный иностранный вклад	млн руб./млн \$	1018.75/33.4	117.27/69.81	1181.45/265.48
5. Средний размер объявленного уставного фонда	млн руб./млн \$	4.400/0.154	2.728/0.391	3.341/0.606
6. Средний вклад иностранного участника	млн руб./млн \$	2.215/0.072	1.373/0.194	1.657/0.372

ПЕРВАЯ ДЕСЯТКА СП

С НАИБОЛЬШИМ ОБЪЕМОМ ПРОИЗВОДСТВА

Название СП	Страна-партнер	Объем производства, тыс.руб.
1. «Сопотекс»	Португалия	4164923
2. «Белвест»	ФРГ	3321236
3. «Саммит Системс»	США	923126
4. «Анкор»	США	720222
5. «Белком-Калий»	Индия	476374
6. «Беллак»	США	284492
7. «Брествнештранс»	ФРГ	194090
8. «Амико»	Италия	191181
9. «Конкор»	Польша	180310
10. «Белита»	Италия	173375

ЭКСПОРТ СП ПО СТРАНАМ

Наименование страны	Объем экспорта, тыс.\$
1. Германия	7376.0
2. Польша	4908.3
3. Португалия	4541.0
4. Австрия	3546.0
5. Италия	1622.6
6. Юж.Корея	438.0
7. США	284.0
8. Нидерланды	248.0
9. Бельгия	241.0
10. Саудовская Аравия	207.0

ИМПОРТ СП ПО СТРАНАМ

Наименование страны	Объем импорта, тыс.\$
1. Германия	25307.5
2. Польша	7540.1
3. Австрия	3610.0
4. Венгрия	2457.0
5. Чехо-Словакия	1376.1
6. США	1177.0
7. Швейцария	904.0
8. Великобритания	719.5
9. Швеция	568.0
10. Франция	510.0

Проверьте правильность оформления абонемента!

На абонементе должен быть проставлен оттиск кассовой машины. При оформлении подписки (переадресовки) без кассовой машины на абонементе проставляется оттиск календарного штампа отделения связи. В этом случае абонемент выдается подписчику с квитанцией об оплате стоимости подписки (переадресовки).

Для оформления подписки на газету или журнал, а также для переадресования издания бланк абонемента с доставочной карточкой заполняется подписчиком чернилами, разборчиво, без сокращений, в соответствии с условиями, изложенными в каталогах Союзпечати.

Заполнение месячных клеток при переадресовании издания, а также клетки «ПВ-МЕСТО» производится работниками предприятия связи и Союзпечати.

Просим
обратить
внимание на
новый
подписной
индекс журнала:

74966

Стоимость
подписки на
первых три
месяца 1994
года на
территории
Беларуси —

960
рублей

ТОВАРНАЯ СТРУКТУРА ЭКСПОРТА СП

Товары и услуги	Объем реализации тыс.долл.США		Доля в общем объеме реализации, %	
	Отчетн. период	Аналог. период прошл. года	Отчетн. период	Аналог. пер. прошл. года
ВСЕГО	24723.0	10114.5		
1. ПРОДУКТЫ ПИТАНИЯ	3325.0	518.5	13.4	5.1
2. ТОВАРЫ НАРОДНОГО ПОТРЕБЛЕНИЯ, в т.ч.	3283.4	3929.1	13.3	38.8
2.1. Одежда	679.0	157.1	2.7	1.5
2.2. Обувь	2077.6	3370.3	8.4	33.3
2.3. Мебель	416.0	349.7	1.7	3.4
2.4. Электротовары и аппаратура	0.0	0.0	0.0	0.0
2.5. Другие	110.8	52.0	0.4	0.5
3. СЫРЬЕВЫЕ РЕСУРСЫ	5744.5	3494.8	23.2	34.5
3.1. Древесина и изделия из нее	2875.5	1548.0	11.6	15.3
3.2. Сырье и п/ф промышл. назначения	2735.0	1752.0	11.1	17.3
3.3. Сырье и п/ф с/х назначения	134.0	194.8	0.5	1.9
4. ТОВАРЫ ПРОИЗВОДСТВЕННО-ТЕХНИЧЕСКОГО НАЗНАЧЕНИЯ, в т.ч.	6736.9	1382.3	27.2	13.6
4.1. Машино-техническая продукция	1573.0	190.8	6.4	1.9
4.2. ЭВМ и принадлежности	0.0	772.6	0.0	7.6
4.3. Наземный транспорт	140.5	14.8	0.5	0.1
4.4. Хим. продукция	4538.7	354.3	18.3	3.5
4.5. Другие	484.7	49.7	1.9	0.5
5. СТРОИТЕЛЬНЫЕ РАБОТЫ	45.0	53.1	0.2	0.5
6. УСЛУГИ	5588.2	736.6	22.6	7.3
6.1. Коммерческие	3818.2	8.0	15.4	0.1
6.2. Научно-технические	0.0	0.0	0.0	0.0
6.3. Услуги по ЭВТ	12.0	0.0	0.0	0.0
6.4. Техобслуживание, ремонт, монтаж	0.0	0.0	0.0	0.0
6.5. Транспортные	1637.0	622.8	6.6	6.1
6.6. Досуг	0.0	0.0	0.0	0.0
6.7. Другие	121.0	105.7	0.5	1.0

ТОВАРНАЯ СТРУКТУРА ИМПОРТА СП

Товары и услуги	Объем реализации тыс.долл.США		Доля в общем объеме реализации, %	
	Отчетн. период	Аналог. период прошл. года	Отчетн. период	Аналог. пер. прошл. года
ВСЕГО	45301.4	30474.0		
1. ПРОДУКТЫ ПИТАНИЯ	7425.3	196.3	16.4	0.6
2. ТОВАРЫ НАРОДНОГО ПОТРЕБЛЕНИЯ, в т.ч.	8213.1	3162.3	18.1	10.4
2.1. Одежда	558.4	160.0	1.2	0.5
2.2. Обувь	3530.0	2028.0	7.8	6.6
2.3. Мебель	51.1	291.4	0.1	0.9
2.4. Электротовары и аппаратура	136.0	434.3	0.3	1.4
2.5. Другие	3937.6	248.6	8.6	0.8
3. СЫРЬЕВЫЕ РЕСУРСЫ	938.3	253.7	2.1	0.8
3.1. Древесина и изделия из нее	170.0	12.0	0.4	0.0
3.2. Сырье и п/ф промышл. назначения	768.3	241.7	1.7	0.8
3.3. Сырье и п/ф с/х назначения	0.0	0.0	0.0	0.0
4. ТОВАРЫ ПРОИЗВОДСТВЕННО-ТЕХНИЧЕСКОГО НАЗНАЧЕНИЯ, в т.ч.	25456.4	24174.86	56.2	79.3
4.1. Машино-техническая продукция	11686.0	7161.1	25.8	23.5
4.2. ЭВМ и принадлежности	1738.9	6665.7	3.8	21.9
4.3. Наземный транспорт	1161.3	1250.3	2.6	4.1
4.4. Хим. продукция	3122.9	85.1	6.9	0.3
4.5. Другие	7747.3	9012.6	17.1	29.6
5. СТРОИТЕЛЬНЫЕ РАБОТЫ	0.0	0.0	0.0	0.0
6. УСЛУГИ	3268.3	2686.8	7.2	8.8
6.1. Коммерческие	0.0	0.0	0.0	0.0
6.2. Научно-технические	0.0	0.0	0.0	0.0
6.3. Услуги по ЭВТ	0.0	7.4	0.0	0.0
6.4. Техобслуживание, ремонт, монтаж	0.0	0.0	0.0	0.0
6.5. Транспортные	724.0	365.1	1.6	1.2
6.6. Досуг	0.0	0.0	0.0	0.0
6.7. Другие	2544.0	2314.3	5.6	7.6

«ИНТЕРИНВЕСТ — 93»

Думаю, что теперь читатели «Несси» имеют довольно четкое представление о старте, который был взят нашими СП. Каким оказалось для них, а также для ИП — предприятий со стопроцентным иностранным капиталом — первое полугодие 1993 года? Сведения об этом — в вашем распоряжении: смотрите ниже.

На конец 2 квартала 1993 г. в Республике Беларусь зарегистрировано 901 совместное и 195 иностранных предприятий. Наблюдается некоторое снижение темпов создания совместных предприятий. Если за первое полугодие 1992 г. было зарегистрировано 238 СП, то за аналогичный период 1993 г. только 187.

В первом полугодии 1993 г. действовало 387 (361 СП и 26 ИП) предприятий с иностранными инвестициями, что превышает аналогичный показатель прошлого года в 2 раза. Предприятиями с иностранными инвестициями произведено продукции (работ, услуг) на 4,4 млрд руб. По сравнению с первым полугодием 1992 г. объем производства в сопоставимых ценах вырос в 2,3 раза. Населению республики реализовано товаров за два квартала 1993 г. на 4814,3 млн руб., это на 3,6 процента больше, чем за аналогичный период 1992 г.

Предприятия с иностранными инвестициями хорошо зарекомендовали себя на белорусском рынке. Фирма «Брествнештранс» осуществила автомобильных перевозок на сумму 209 млн руб., предприятие «Белвест» выпустило более 1 млн пар обуви, а предприятие «Белита» 936 т средств ухода за волосами. Фирма «Борифорг» произвела 151 т пряжи из химических и штапельных волокон, а фирма «Белпак» 17 млн изделий из пластмасс. Предприятия «Саммит Системс», «Фребор» хорошо известны белорусскому потребителю своими компьютерами и медицинским оборудованием.

В 1992 г. 35 процентов от действующих предприятий с иностранными инвестициями осуществляли экспортные поставки. В первом полугодии 1993 г. количество экспортирующих предприятий увеличилось в 1,5 раза.

Объем экспорта предприятий с иностранными инвести-

циями возрос на 112 процентов и составил в 1993 г. 11,1 млн долларов США. Необходимо отметить, что объем импорта в 2,2 раза превышает объем экспорта и составляет в 1993 г. 25,5 млн долларов США. В 1992 г. импорт превышал экспорт только в 1,02 раза.

Сегодня на предприятиях с иностранными инвестициями создано 15 тыс. рабочих мест. Среднемесячная зарплата составила в 1992 г. 3,8 тыс.рублей, а в 1993 г. 6,785 тыс.рублей в сопоставимых ценах. На одного занятого в сопоставимых ценах в первой половине 1992 г. производилось продукции на 50,2 тыс.рублей в месяц. В 1993 г. - 116,7 (в ценах 1992 г.). Таким образом производительность труда на предприятиях с иностранными инвестициями выросла более чем в 2 раза при росте средней заработной платы в 1,8 раза.

Прямые инвестиции, реально привлеченные в экономику Республики Беларусь, составили в 1993 г. 95 - 105 млн.долл. США (150 млн.руб.). Предприятия с иностранными инвестициями созданы с фирмами 63 государств.

Государственным комитетом Республики Беларусь по внешним экономическим связям за первое полугодие 1992 г. подписаны торгово-экономические соглашения с 8 странами (Румынией, Финляндией, Кувейтом, Китаем, Вьетнамом, Монголией, Украиной и Российской Федерацией) и 2 соглашения о защите инвестиций (Финляндия, Польша). За первое полугодие 1993 г. подписаны торгово-экономические соглашения со Швейцарской Конфедерацией, ФРГ, Индией, Молдовой, Узбекистаном, Литвой и 3 соглашения о защите инвестиций (Швейцария, ФРГ, Китай). На разных стадиях проработки находится более 30 проектов соглашений. Таким образом, установление торгово-экономических отношений с другими государствами и их углубление происходят достаточно интенсивно.

В 1993 г. началось признание Республики Беларусь как полноправного участника многостороннего экономического сотрудничества. Беларусь принята в ГАТТ в качестве наблюдателя, ОЭСР, МВФ, ЕБРР; регулярно направляет свои миссии для оказания технической помощи и налаживания экономического сотрудничества с Европейским Сообществом.

За комментарием по итогам работы в первом полугодии 1993 г. обратимся к начальнику Управления по координации и регулированию внешнеэкономических связей ГКБС Сергею Александровичу ВЕКШЕ.

— Чем объясняется снижение темпов создания СП в первом полугодии?

— Объяснение простое. В феврале прошлого года Совмин РБ принял постановление о создании предприятий со стопроцентным иностранным капиталом. Многие зарубежные инвесторы предпочли не входить в кооперацию с нашими предприятиями или физическими лицами, а действовать самостоятельно. Темпы создания

предприятий с иностранным капиталом — ИП — после принятия февральского постановления заметно ускорились. То есть в общем объеме интенсивность попыток иностранных инвесторов начать свое дело в Беларуси не снизилась, а продолжает нарастать. Полагаю, что наша экономика имеет от этого некоторую выгоду: при создании ИП весь риск берут на себя иностранцы, поэтому в случае неудачи финансовая ответственность целиком и полностью ложится на них.

Что касается прав и обязанностей, то у ИП они такие же, как у СП, где вклад иностранных инвесторов не менее 30 процентов. Кроме того, этот вид предприятий положительно отражается на имидже республики: их появление свидетельствует о желании зарубежных бизнесменов вести дело в Беларуси, а значит, с их точки зрения наша экономика к этому готова.

— Объем импорта предприятий с иностранными инвестициями в 2,2 раза выше, чем объем экспорта. В аналогичном периоде прошлого года этот показатель был иной: 1,02 раза. Будет ли сохраняться данная тенденция?

— В ближайшее время разрыв между экспортом и импортом должен

сократиться, а в недалеком будущем ситуация будет противоположна сегодняшней. Сейчас превышение импортных объемов обусловлено тем, что суммы, которые вводятся в уставные фонды, засчитываются как импорт. Экспорт же не очень велик потому, что СП еще не набрали обороты. Экспортно-импортные показатели даже на данном этапе нашей экономической реформы очень важны. Мы по-прежнему ощущаем товарный голод, инфляция идет стремительно и те, кто в этот момент «подбрасывает» товары в этот кипящий котел, способствует стабилизации экономики. Пройдет три-четыре года, может, чуть меньше или больше, картина, скорее всего, изменится. И на тот период это будет положительным моментом. А вообще, объем импорта, который дают СП и ИП является как бы разновидностью того, что делается на уровне правительства по части привлечения государственных иностранных кредитов. Но если за те кредиты предстоит расплачиваться нам, а возможно, еще и нашим детям, то за то, что вносят СП и ИП, рассчитываться никто, кроме них самих, не должен. Конечно, рыночная экономика должна приветствовать развитие экспортных возможностей, но сегодня, чтобы не перейти из экономического кризиса в социальный, нам необходимо иметь приток товаров и уменьшать отток, а СП и ИП этому способствуют.

— Средняя зарплата на предприятиях с иностранными инвестициями была немногим более шести тысяч рублей. Много это или мало?

— Рост зарплаты шел не очень быстрыми темпами. Хотя, на первый взгляд, вышеозначенный показатель не так уж мал: в госпромышленности, например, за этот же период средняя заработная плата равнялась четырем тысячам рублей. Получается, что средняя зарплата в СП почти на 40 процентов выше, чем в госсекторе. И эта тенденция сохраняется второй год. Но обратите внимание: производительность труда в СП на 70 процентов выше. Выходит, что их работники трудятся фактически в два раза интенсивнее. В натуральном или в денежном выражении, с учетом инфляции или без эта цифра остается прежней.

— Прямые инвестиции составили 150 миллионов рублей. Каких: нынешних или еще «тех»?

— Конечно, «тех». Минимальный вклад одного иностранного инвестора должен составлять 20 тысяч долларов; умножаем на курс банка; получаем уже 40 миллионов рублей, — это лишь минимальный уставный фонд. Выходит, что только четыре СП создано. Разумеется, картина иная. Мы руководствуемся инвестиционным курсом. Вы помните, в начале прошлого года он был низким.

На заключительный вопрос: «Что ожидает СП в ближайшем будущем?», — господин Векша ответил:

«СП ожидает только то, что они заслужили».

СП желают, чтобы к ним хорошо относились народ республики и правительство. Желание, между прочим, обоснованное. Как правило, эти предприятия не ограничиваются своей непосредственной деятельностью. Большинство из них активно занимаются благотворительностью. Они содержат различные школы, помогают детским лагерям, не скупятся на дотации для престарелых, обеспечивают финансовую помощь ряду медицинских учреждений и так далее. Казалось бы, кого, как не их, должен любить народ и уважать правительство. Однако предложите рядовым жителям республики перечислить несколько наших СП и попробуйте найти законодательный акт, при составлении которого учитывалось бы мнение бизнесменов из совместных предприятий. В первом случае, вы услышите от силы два названия, скорее всего, это будут «Белвест» и «Белита»; во втором случае ваша попытка будет совершенно безуспешной. Почему? Да потому, что, к сожалению, наши предприниматели, занимающиеся бизнесом совместно с иностранцами, не считают нужным формировать о себе общественное мнение. Споры нет, процесс этот непростой и этому надо учиться. Увы, понимания того, что это так, нет фактически ни в одном СП, кроме, может быть, «Лады ОМС», закупившей и подготовившей для передач по телевидению сначала сериал «Моя вторая мама», потом «Джурную аптеку». Это солидный, я бы даже сказал, роскошный подарок всем жителям Беларуси. Однако и тут дело не доведено до конца: зрителям сообщается только название фирмы, без упоминания о том, что она работает совместно с англичанами.

Создание имиджа самого понятия

СП — это задача едва ли не первостепенной важности. Никаким другим способом всеобщий авторитет и признание получить невозможно, даже если и то и другое трижды заслужено. Поодиночке эта задача не решается. Выход один — объединиться всем СП, как это делают во всех капстранах, а также в России, Прибалтике, на Украине. Возьмите Москву, городские власти которой не посмеют принять ни одно решение, затрагивающее интересы совместных предприятий, не согласовав его предварительно с организацией, объединяющей московские СП. Есть подобные примеры и у нас. В госсекторе — это Белорусская научно-промышленная ассоциация, которая получает еще «горячие» законопроекты и непосредственно участвует в их доработке; в частном бизнесе — Союз предпринимателей РБ, который создал широкую сеть собственных средств массовой информации. Для наших СП, которые разбросались по «отдельным квартирам» сейчас недоступно ни то, ни другое. Кому, куда должен направлять законопроект Верховный Совет? В каждое СП, сами понимаете, не напишишь, да и нет смысла, так как в отдельности наши СП не имеют официального статуса, позволяющего вносить изменения в соответствующие документы. При отсутствии консолидирующего органа не может быть речи и о своих газетах, радио- и телеканалах.

Итак, имиджа нет. В условиях стабилизированной экономики это обстоятельство, возможно, и не сыграло бы злой роли. В переходный же период оно несет реальную угрозу. Только один пример. Энергетический кризис беспокоит все сильнее — наступит зима. У кого будут отключать электроэнергию в первую очередь? У того, о ком не знают, не слышат. СП как раз из таких.

Так что неожиданности будут, но не те, которые вы, вероятно, имели в виду, задавая вопрос — не «приходящие» от законодателей. Нет, бизнесменов из СП подстерегают «сюрпризы», уготованные ими же самими — их инертностью и абсолютным безразличием к требованиям, которые предъявляет современная экономическая ситуация.

**Записала
Любовь ЧЕРНЫШЕВА**



Представляем читателям «Несси» нового сотрудника журнала — собкора по Ростовской области Мирославу Тульцеву. Закончив с красным дипломом два года назад Московский государственный университет им. Ломоносова и подтвердив тем самым прочность школьного аттестата зрелости, где фигурировали только «отлично», Мирослава публикуется в региональных газетах «Наше время», «Юг», а также в «Комсомолке» и ряде других центральных изданий. Первый материал нашего собкора называется довольно символично «Help you» — «Помогу тебе». Речь в нем идет об американских добровольцах, прибывших в Ростов-на-Дону помогать становлению малого бизнеса. Мирослава же намерена помочь вам, уважаемые читатели, сориентироваться в предпринимательском климате Ростовского региона. Единственное, что требуется при этом от вас — регулярно читать «Несси»!

HELP YOU!

«Корпус мира» приехал поддерживать наш малый бизнес. Точнее — давать деловые советы и налаживать тесные контакты между Востоком и Западом, причем АБСОЛЮТНО БЕСПЛАТНО.

В такое поверить трудно, однако это именно так. Российско-американских бизнес-центров, подобных ростовскому, всего по России шесть: в Тольятти, Самаре, Нижнем Новгороде, Саратове, Волгограде и в Ростове-на-Дону. Созданы они из американских добровольцев, прибывших в Россию помогать становлению малого бизнеса.

В Ростовской области находятся восемь американцев из «Корпуса мира». Четверо в Волгодонске, Каменске, Белой Калитве и Азове. Еще четверо в Ростове. Алида Бьюкенен — юрист, специалист в области банковского дела. Она долго работала в одном из крупнейших банков США — «Бэнк оф Америка». Кэролайн Тэйлор — специалист в области менеджмента и компьютерных систем. Нил ди Лаурентис — специалист в области местного самоуправления, банковского дела, в системе займов, поддержки малого предпринимательства. Джашуа Экхауз специализируется на международной торговле, транспортных системах, таможенных правилах.

Чтобы попасть в Россию, американцы прошли специальный отбор и конкурс. Причем, на одно место приходилось до ста претендентов!

Читателю для сведения: Идея «Корпуса мира» возникла в 1961 году у президента Джона Кеннеди,

после чего по всему миру были направлены американские советники. Волонтеры отправились и в Африку, Латинскую Америку, развивающиеся страны. Их миссия носила образовательный характер — обучение языку, основам цивилизации...

Однако акция, подобная той, что проводится сейчас в России, совершенно уникальна. Это первая профессиональная программа помощи частному предпринимательству.

Возраст волонтеров самый различный. В Белой Калитве работает 27-летний американец — самый молодой советник «Корпуса мира». Однако есть и 79-летний специалист, всю жизнь отдавший бизнесу и сейчас приехавший поделиться с нами своим опытом — он трудится на Волге, специалист в ресторанном предпринимательстве. Средний возраст ростовских американцев — 35 лет.

Это люди-энтузиасты, готовые работать по 24 часа в сутки.

Они прибыли к нам по соглашению между правительствами России и Америки. Техническое оснащение офиса, литературу, содержание советников взяла на себя американская сторона.

Совсем недавно американцы вернулись из Нижнего Новгорода, где проходила большая конференция по проблемам международной торговли. Там были представители крупнейших американских компаний «Дженерал Моторс», «Дженерал электрик», Эппл компьютерс», «Дюпон», а также представители Мирового банка реконструкции и развития (МБРР).

Конференция проходила с 1 по 4 июля. Анализировался как положительный, так и отрицательный опыт работы совместных предприятий западных компаний.

Прошла презентация крупных фирм.

Ростовский бизнес-центр «Корпуса мира» вел специальные переговоры с Мировым банком в области реконструкции муниципального транспорта Ростова-на-Дону. С нашей стороны в переговорах деятельно участвовал руководитель транспортного управления городской администрации Сергей Анатольевич Посохов. Предварительные переговоры, по словам руководителя Ростовского бизнес-центра В.А.Зинченко, дают надежду на успешное завершение переговоров. Кстати, в конце июля в Ростов прибывают эксперты из МБРР по подготовке проекта на получение кредита для развития нашего многострадального пассажирского транспорта.

— Как вам сегодня работаете? — Вопрос директору-руководителю бизнес-центра Вячеславу Алексеичу Зинченко.

— Сегодня с нами постоянно сотрудничают 25 фирм и компаний, заинтересованных в помощи.

— В чем вы видите задачу центра?

— Помочь нашему частному предпринимательству встать на ноги.

Мы оказываем — причем бесплатно! — консультации разного рода. Составление бизнес-планов, анализ идей и предложений, организация контактов с американскими фирмами, помощь в

организации банковского дела, международной торговли, транспорта, компьютерном обучении.

И это не просто слова, ведь каждый американец — специалист в собственном деле.

— Трудно поверить в бесплатные услуги в наше неблагоприятное время. Кто же финансирует программу?

— Американская сторона. Наши расходы берет на себя городская администрация.

Но расходы эти весьма велики. Ведь нам приходится проводить огромное количество телефонных переговоров как с другими городами, так и с Америкой, платить за технику.

— Не думали ли вы все-таки побороть зарабатывать деньги на ваших ценных услугах?

— Мы решили так: если к нам обращается крупная фирма, которая твердо стоит на ногах и уверенно смотрит в будущее, и если работа, нами для нее проведенная, велика и требует дополнительных сведений, контактов — мы, возможно, будем брать плату. Она пойдет на наше содержание.

— А как на это смотрит американская сторона?

— По их правилам волонтеры не могут брать деньги и тратить их на себя лично, но вот против оплаты и затрат на содержание офиса руководство не возражает.

По словам В.А.Зинченко, бизнес-центр работает как база для решения любых проблем по поддержанию частного предпринимательства в России.

— Вячеслав Алексеевич, ну вот мы сейчас это публикуем — и к вам ринется масса предпринимателей за бесплатным советом и помощью... Вас это не пугает?

— Мы будем только рады, если сюда люди будут к нам обращаться.

У нас имеется возможность работать с профессионалами различных направлений в бизнесе. Ростовские бизнесмены готовы платить миллионы, чтобы поехать в Штаты и учиться бизнесу там. Те, кто пока такой возможности не имеют, могут делать это прямо в Ростове.

**Мирослава ТУЛЬЦЕВА,
Ростов-на-Дону**

В своих следующих материалах наш собкор по Ростовской области предложит вашему вниманию советы американских волонтеров. А сейчас — мозаика, составленная из информации о событиях в предпринимательской жизни области.

ЭЛИТАРНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО

В Ростове-на-Дону в недалеком будущем может появиться роскошный 5-звездочный отель. Его заказчиком выступит Акционерное общество «Эмпилс». Над проектом работает Ростовское АО «Институт ОЗОН». Ведутся переговоры с итальянскими фирмами о поставке отделочных материалов — синтетических обоев, напольных покрытий и сантехники. Польские фирмы намерены поставить светильники.

Новое здание должно разрушить традиционное представление о гостиницах. Коридоры даже самых престижных московских гостиниц «Космос», «Москва» и особенно «Россия» превращены архитекторами в своего рода кольцо. Этот архитектурный штамп делает гостиницы удобными в обслуживании, но в жертву приносится уют, который не может быть полным из-за некоторого сходства гостиниц с казармами.

Сооружение элитарных жилых зданий — одна из тенденций строительства, возникающая в нынешнем году. Уставшие от типовых коробок строительные организации берутся за элитарные проекты малокавартирных домов, особняков и гостиниц.

СВОБОДНАЯ ТАМОЖЕННАЯ ЗОНА «РОСТОВ-НА-ДОНУ»

Идея ее создания одобрена Коллегией Высшего экономического совета РФ, также, как и концепция реконструкции транспортно-складской системы юга России.

Высший экономический совет РФ одобрил программу, разработанную «Южно-русской транспортно-инвестиционной компанией». В документе сформулирована концепция создания в Ростове зоны свободной торговли. Предполагается, что основной функцией зоны станет экспорт услуг, связанных с обслуживанием внешнеэкономических операций. Она будет представлять собой прилегающую к Дону охраняемую территорию с особым таможенным режимом, предусматривающим упрощенный порядок перемещения товаров через государственную границу.

Концепция реконструкции транспортной сети юга России рассчитана на частные капиталовложения, хотя в соответствии с масштабами проектов предусмотрены бюджетные, а также инорегиональные и иностранные инвестиции. Презентация в Высшем экономическом совете имела целью заручиться поддержкой федеральных властей и «подставить» под инвестицию. Одобрение ВЭС стало своего рода аттестацией концепции, проверенной до того рядом экспертных институтов.

ПРОВЕРКА СП

Глава администрации Ростовской области подписал распоряжение «О проведении проверок хозяйственной деятельности предприятий с иностранными инвестициями». В соответствии с этим документом достоверность бухгалтерского учета и отчетности СП, соответствие их деятельности законодательству РФ должны подтверждаться независимыми аудиторскими организациями (фирмами). Это аудиторская служба юридической фирмы адвокатов «Россия», аудиторские фирмы «Контроллинг», «Донаудит», «Факт-аудит» и «Ауди». Список фирм будет пополняться.

В законах «Об иностранных инвестициях» и «О налоге на прибыль предприятий и организаций» существуют пункты об обязательном представлении в налоговые инспекции аудиторских заключений о работе СП. До конца года аудиторские фирмы будут изучать документы СП, знакомиться с их деятельностью, чтобы заключение по годовому балансу СП составить без проблем.

ИНТЕРБИЗНЕС

В июле донская столица зарегистрировала еще четырнадцать предприятий с иностранными инвестициями. Среди них — российско-германское СП «Герас-Юг ЛТД», российско-германское «ИПЭКС ЛТД», российско-грузинское «МРТ компани», российско-польское «Spring company Ltd», российско-итальянское «Gass style» и российско-украинское «Азовбас», «Юг России», «Чернобыль-Дон», «Креотида», «Русп Прис ЛТД», «Славяне». Преобладание российско-украинских СП сохраняется.

ВИЗИТЫ

Вот-вот в Ростов придет делегация предпринимателей из Франции. В ее составе руководство крупной медицинской страховой компании, торгового центра, глава радиокomпании и журналист. Вслед за ними придут еще четыре группы французских бизнесменов.

В ПОИСКАХ НАДЕЖНЫХ ПАРТНЕРОВ

Прибыл в Ростов управляющий директор американской компании «Баскин Роббинс» г-н Майкл Каденаци. Мороженое, выпускаемое компанией, является самым популярным в Америке.

«Баскин Роббинс» имеет свои магазины в 46 странах мира. В 1988 году она открыла первое кафе в Москве. На сегодня у нее сорок торговых точек в Санкт-Петербурге, Москве и Нижнем Новгороде. Сейчас компания завершает строительство собственного завода по производству мороженого в столице.



ИНФОРМАЦИОННОЕ ЗНАЧЕНИЕ ТОВАРНОГО ЗНАКА

Информационное значение товарного знака обусловлено в основном тремя факторами:

1. Индивидуализирующий эффект, являющийся предпосылкой для сообщения информации об отдельном изделии.

2. Информация, которую связывают со знаком потребители изделий или того, кто пользуется услугами на основе своего опыта (например, относительно качества изделий или услуг).

3. Свойства знака, воздействующие на оценку изделий.

Информационное содержание отдельного товарного знака оценивается его реальным воздействием на потребителей и пользователей, потому что с экономической точки зрения значение имеет только то, какую информацию вкладывает в знак потребитель, которому он адресован. Поэтому каким бы отличным не было оформление торго-

вого знака и как положительно он бы ни влиял на оценку потребительских свойств изделия или услуги, оно потеряет свое значение, если его качество не будет соответствовать предъявляемым требованиям.

Зачастую создателями знака и предпринятиями, использующими этот знак, неправильно оцениваются ассоциации, вызываемые им у потребителей и пользователей. С юридической точки зрения неважно, какой смысл видят предприятия в торговом знаке и его авторы. Решающим является то, как торговый знак воспринимается, какие ожидания с ним связывает потребитель. Воздействие торгового знака, его информационное содержание относительно характера предприятия и качества изделий или услуг, а также степень известности и другие аспекты, оцениваются реальными представлениями самих потребителей и пользователей.

СТРАТЕГИЯ ТОВАРНОГО ЗНАКА

Существует три вида стратегии использования товарного знака:

- индивидуальная, или стратегия отдельного товарного знака;
- ассортиментная, или коллективная;
- стратегия фирменного товарного знака.

Следуя стратегии индивидуального товарного знака, производитель сосредоточивает свои усилия на самом специфическом изделии (фирменном продукте), приносящем наибольшую прибыль, удельный вес которого в общем торговом обороте фирмы очень велик. Часто предприниматели используют даже отдельные знаки для различных целевых групп. Использование индивидуальных торговых знаков направлено на то, чтобы создать на рынке известность определенным товарам, подчеркивая их преимущества перед конкурирующими. При этом существенную роль играет конкретное товарное наименование, которое должно быть точным, запоминающимся и ассоциироваться с данным товаром. Такая стратегия применима лишь при наличии определенного специфического спроса и индивидуальности самой марки. Кроме того, требуется постоянное усовершенствование этого фирменного изделия, иначе со временем будет наблюдаться уменьшение товарооборота. Стратегию отдельного товарного знака используют в

основном производители, выпускающие, например, сигареты, напитки. Она имеет два существенных преимущества. С одной стороны, возможна разработка знака оптимального воздействия с высоким коммуникационным и ассоциативным эффектом для конкретных изделий. С другой стороны, неудача одного знака не влечет за собой отрицательных последствий для других торговых знаков того же производителя.

Однако данная стратегия имеет и свою отрицательную сторону, а именно: высокие затраты, необходимые для разработки каждого отдельного товарного знака, его внедрения и регистрации, поэтому она не так распространена, как две последующие.

При проведении стратегии коллективного (ассортиментного) товарного знака, под крышей одного такого знака, в большинстве случаев хорошо зарекомендовавшего себя, собирается целый ряд сопутствующих продуктов. Эта стратегия может принести успех лишь тогда, когда известность первоначального товарного знака велика и вызывает у потребителя ассоциации качества и полезности товара. Она оправдывает себя лишь при наличии широкого ассортимента. Хорошо зарекомендовавший себя коллективный торговый знак стимулирует у покупателя потребность в приобретении всех необходимых предметов у

одной фирмы. Такой подход практикуется множеством производителей косметических и кондитерских изделий, одежды и бытовой техники. У потребителя вырабатывается привязанность к знаку - «фавориту», которому он больше всего доверяет. Кроме того, внедрение на рынок нового продукта экономично и не требует большого риска. Продажа ассортимента товаров под одним торговым знаком способствует достижению стабильной выручки, поскольку колебания сбыта отдельных продуктов взаимно компенсируются.

При использовании одного товарного знака для всего ассортимента продукции различают три стратегических варианта:

- «систем рэнж» - используется при сбыте различных единичных наименований для одного комплекса потребностей, например, продажа косметических изделий;

- «альтернатив рэнж» - применяется, например, в автомобильной промышленности, где на основе одного изделия разрабатывается множество различных модификаций;

- «опен рэнж» - здесь применяется хорошо зарекомендовавший себя знак, с которым внедряемый на рынок товар по своему содержанию ничего общего не имеет (например, фирмы, выпускающие сигареты, предлагают одежду для

отдыха и спорта).

Стратегия фирменного торгового знака призвана способствовать внедрению на рынок товаров под индивидуальным или коллективным знаком в силу пре-

стижа их производителя. В результате концентрации производства фирма призвана использовать свое имя как действенное рекламное средство, стимулирующее сбыт продукции.

КОММЕРЧЕСКИЙ УСПЕХ ТОВАРНОГО ЗНАКА

Успех на рынке зависит не только от действий индивидуальных или коллективных торговых знаков, но и от ряда других факторов. Разработка нового знака, нового товарного наименования и их соответствующая регистрация еще не является созданием нового

фирменного знака.

Для этого необходимы следующие предпосылки. Внедряемые на рынок товары должны постоянно обладать хорошим качеством, что отличало бы их от изделий конкурентов. Их потребительские свойства должны отвечать

требованиям целевой группы. Решающую роль при успешном внедрении торгового знака и его продвижении играют реклама и стимулирование сбыта. Повышение интенсивности проведения рекламных мероприятий и использование накопленных знаний в области психологии и социологии - вот факторы, призванные усилить приверженность покупателей к фирменным товарам.

Экономический успех определенного торгового знака в решающей степени зависит от его способности быть легко узнаваемым, а также от того, как он осуществляет ассоциирование товара с его производителем и тем самым стимулирует появление у определенной группы потребителей привычки к покупке именно этого товара. Поэтому организуется тесное сотрудничество специалистов по маркетингу и художников, ответственных за разработку торгового знака. Они должны знать, для какой определенной группы возможных потребителей создается торговый знак; требования, вкусы и желания этой группы; что следует сообщить и какие желания вызвать. На основании этого и создаются эскизы торговых знаков. Ведь не случайно производители, выпускающие «фирменные» изделия, относятся к числу предприятий с наивысшими затратами на маркетинг.

Сергей ШИПИЛОВ

Арендная фирма
"Кали ласка"
реализует
уценённые детские коляски
по цене от 1000 до 2000 рублей.
Телефон в Минске: 23-29-84

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ АССОЦИАЦИЯ "МИВА"

приглашает на постоянное место жительства, мужчину или женщину, (лучше с семьей) с предоставлением дома, в Брасловский край, поселок Плисса, Глубокский район для работы в качестве управляющего хозяйством 21 га земли на берегу озера (территория под строительство санаторно - туристического комплекса и подсобного хозяйства фирмы)

Справки по телефону: 26-96-28



ХОТИТЕ БЫТЬ ЗДОРОВЫМИ? ПЕЙТЕ ЖИВЫЕ СОКИ

Несколько дней тому в одном из периферийных кабинетов Белорусской политехнической академии произошло интереснейшее событие, оставшееся почему-то малозамеченным прессой.

На первый взгляд, оно напоминало самый заурядный банкет. И все же, несмотря на обилие стаканов и закусок на столах, последнее слово в предыдущем предложении необходимо взять в кавычки: это роскошное пиршество фактически являлось обыкновенной дегустацией. Впервые за всю советскую историю Беларуси здесь проходила апробация живых фруктово-овощных соков, имеющая целью самое широкое их потребление в ближайшем будущем.

Для чего же тогда закуска, спросит иной знающий читатель, ведь при подобной дегустации пищу употреблять запрещено, поэтому, мол, не надо наводить тень на плетень, тут все я-я-ясно. Да и зачем, дескать, эти самые соки подвергать испытанию, если ими давным давно затоварены все торговые заведения?

Так оно, конечно, да не совсем. Здесь относительно закуски есть один любопытный нюансик. Но о нем попозже. Что же касается нынешнего обилия соков в точках общепита и торговли, то пора уже в наш век информационного взрыва знать: в тех напитках, кроме сахара и всякого рода кислот, мало чего есть еще. Короче, это бесполезные жидкости, годные разве что для удовлетворения жажды.

Другое дело — только что выжатый из какого-либо фрукта или овоща нектар. Его с полным правом можно назвать эликсиром здоровья и долголетия, который употреблять следует без промедления, ибо через 10 — 15 минут он потеряет большинство своих лечебных свойств. Мнение медицины здесь однозначно: никакой другой естественный продукт питания не укрепляет так эффективно иммунную систему человека и не очищает его организм от шлаков как натуральные свежеприготовленные соки. Цивилизованный Запад уже давно употребляет их в огромных количествах, и, как известно, по продолжительности жизни и снижению роста заболеваемости там намного обогнали страны СНГ.

В наш век тотальной экологической катастрофы живые соки — это воистину панацея от ее губительных последствий. Ученые обнаружили феноменальные свойства у клетки растительного происхождения. Ее внешняя оболочка, ради простоты скажем так, при механическом удалении сока из нее беспрепятственно пропускает все полезные компоненты, надежно блокируя при этом опасные вещества, оставаясь так, в жмыхе. Таким образом, даже из экологически загряз-

ненных плодов можно получать чистый продукт. Как тут не удивляться бесконечной мудрости Создателя, давшего нам такую возможность исправить собственное головоустройство?

Особенно это справедливо по отношению к Беларуси, являющейся сегодня эпицентром помнятого выше катаклизма. Будущее белорусской нации и ее генофонд находятся под угрозой — такова драматическая реальность, которую трудно оспорить.

Но Господь, видимо, не позволит нам выродиться, ведь Он наделил нацию способностью генерировать и выделять из своих недр личностей, становящихся спасителями. Подобные люди, искренне встревоженные будущим своего народа, появились, к счастью, и у нас. Это не рвущиеся к власти политики, а далекие от нее ученые, преимущественно медики. Назовем их фамилии. В первую очередь, конечно же, следует упомянуть врача и журналиста Валерия Шумилова, профессора Олега Давиденко, кандидатов наук Михаила Малько, Светлану Бестужеву, Нину Стасилевич. Есть и другие. Осознав грозящую Беларуси опасность, они объединились и создали своего рода комитет национального спасения, разработав программу по оздоровлению населения нашей республики. Но это уже тема отдельного разговора.

Однако необходимо сказать, что одним из приоритетов данной программы является создание в возможно короткие сроки предпосылок и условий для массового производства тех самых целительных соков. Здесь уже появились кое-какие сдвиги. К примеру, фирма «Агровест» заинтересовалась «соковой терапией» и планирует в ближайшие годы досыта напоить всех желающих тем целебным напитком. Как сказал корреспонденту зам. директора фирмы Александр Филиппук, по их заказу экспериментальное конструкторское бюро Минмясомолпрома в срочном порядке проектирует комбайны по приготовлению живых соков с учетом самых высоких требований дизайна и гигиены. До конца года два экземпляра таких комбайнов, по словам администратора, будут установлены в каких-либо точках общепита Минска. После апробации и доводки будет налажено их серийное производство.

Далее. Республиканский научно-исследовательский центр «Стандартплодоовощ», которому и карты в руки, взялся разработать рецептуру и перечень соков с учетом наших широт и возмож-

ностей сырьевой базы.

И вот первая ласточка — названная в начале дегустация, на которую пригласили ведущих специалистов различных НИИ, Минздрава, «Белстандарта», Торговой инспекции, предпринимателей

Тамадой и диджеем «банкета» была Нина Стасилевич, руководитель знакомого уже «Стандартплодоовоща». Повинуясь взмахам невидимой дирижерской палочки, девушки-лаборантки без устали подавали собравшимся «напитки» в строго определенном порядке. Чего здесь только не было. В течение полутора часов ваш покорный слуга отведал такое количество живых соков, которое он не употребил и за всю свою жизнь. Гвоздем программы оказались огуречно-петрушечный и свекольно-кабачковый коктейли. Хотя, надо сказать, произвели впечатление и морковно-смородиновая, и яблочно-капустная смеси, не говоря уже о картофельном или патиссоновом соке.

Впрочем, по утверждению представителя НИИ экспертизы трудоспособности Светланы Бестужевой, вкусовые качества вовсе не могут определять лечебных свойств, нужны иные критерии. Но главные эксперты дегустации Нина Симон и Галина Крупа резонно возразили, что вкусовые свойства — это важнейший компонент потребительского качества, которым нельзя пренебрегать. Сошлись на том, что следует сочетать приятное с полезным. В итоге большинство представленных образцов получили высокую оценку экспертов.

Теперь вернемся к нашим баранам, то бишь к обильной закуске на дегустационных столах. Все объясняется предельно просто: после принятия живых и к тому же еще и сырых соков неизбежно усиливается секреция желудочных соков и, как следствие, возникает зверский аппетит. С точки зрения медицины его неудовлетворение может плохо отразиться на здоровье. Но оно не отразилось, поскольку бутерброды были дружно съедены. Так что, мимо прочего, живые соки можно смело рекомендовать всем страдающим излишней худобой и отсутствием аппетита.

Надо сказать еще вот что. После того обильного сокового возлияния ваш корреспондент в течение последующих двух или трех дней чувствовал повышенный прилив сил и энергии. И здесь никакой иронии. Поэтому заканчиваю призывом: пейте живые соки, дорогие соотечественники!

Тадеуш СКИБИНСКИЙ

Цель ярмарки, проведенной выставочной компанией «Экспосервис» совместно с Министерством торговли РБ, Ассоциацией кулинаров РБ, внешнеэкономической ассоциацией «Мива» и холдинговой компанией «Услуга-БК», заключалась в том, чтобы обеспечить широкий деловой контакт производителей и потребителей, с одновременной демонстрацией оборудования, машин, технологий, товаров, продуктов в сфере массового питания, ведущий в конечном итоге к улучшению гастрономического обслуживания населения, повышению качества продуктов питания и культуры сервиса.

Открылась «II Международная ярмарка-салон 25 августа, в 11 часов вступительным словом директора компании «Экспосервис», председателя оргкомитета и 1-го замминистра торговли, а также первого зампреда Совета Министров республики Мясниковича, который оказался пророком, объявив, что выставка будет иметь успех как у иностранных, так и у белорусских предпринимателей.

Тематика ярмарки была весьма широкой. Была представлена такая продукция фирм из самых различных регионов СНГ и дальнего зарубежья, как универсальные машины, оборудование и оснастка для предприятий общепита (оборудования для обработки овощей и фруктов, рыбы и мяса, холодильное оборудование), мини-комплексы по производству колбасных изделий, мясных полуфабрикатов, мини-пекарни и предметы оформления интерьера, в общем, все, что необходимо для того, чтобы не только быстро и вкусно накормить клиента, но и доставить ему эстетическое наслаждение.

Программа ярмарки «Бистро-93» была также насыщена и другими мероприятиями. В конференц-зале Выставочного комплекса «Минскэкспо» 26-го августа прошел семинар на тему «Новые технологии продукции массового питания», в котором приняли участие докладчики из ближнего и дальнего зарубежья, причем, доклады сопровождалась демонстрацией продукции, приготовленной по новым технологиям. Участники ярмарки имели шанс побывать на шоу-конкурсе кондитерских изделий, проведенном Ассоциацией кулинаров РБ, а затем и на вечере дегустации шампанских вин, и вообще, многочисленные «труженики экспозиций» могли (если было желание) без особых затруднений совмещать полезное с приятным.

Кстати, экспонентов было действительно немало. Свою продукцию представили фирмы из Австрии, Азербайджана, Германии, Италии, Латвии, Лит-

вы, Польши, России, Украины, участвовало более 20 фирм из Беларуси.

Чем же заинтересовал многострадальный белорусский рынок гостей нашей республики? На этот и другие вопросы ответили представители нескольких фирм из различных регионов бывшего Союза, которых мне пришлось оторвать от работы (каюсь!) сразу после открытия «Бистро-93».

— Мы хотели бы восстановить те связи, которые существовали еще в масштабах бывшего СССР, — рассказы-

лками, вилками и другими столовыми приборами. В целом же в деятельности фирмы можно выделить два направления: оптовая торговля посудой и строительная деятельность.

Что же касается такого незаменимого оборудования, как соковарки и кипятильники, то они достаточно широко были представлены АО «Система» из Калининграда. Вопрос директору фирмы:

— Какую продукцию вы предлагаете для ярмарки?

— В целом наше АО специализируется на банковской технике, тепло-техническом оборудовании. В общем, эту продукцию в дни проведения выставки и увидят наши потенциальные клиенты. Вниманию посетителей будет представлен широкий выбор счетно-денежных машин, кипятильников, соковарок и другой продукции...

Что касается РБ, многие участники ярмарки смотрят на нее лишь как на рынок сбыта. Что ж, сами виноваты, не зарекомендовали себя должным образом. Хотя нет сомнений, что республика уже сегодня обладает необходимым потенциалом, как конструкторским, так и производственным. Об этом свидетельствует присутствие на выставке таких «боссов» нашей экономики, как «Минскторгмаш», который, кстати, по словам его директора, стоял у истоков самой выставки «Бистро-93». Что же касается сферы деятельности «Минскторгмаша», то он производит оборудование для предприятий общепита, кипятильные машины, автоматы для изготовления пирожков, чебуреков (кстати, на «чебуречные» автоматы «Минскторгмаш» имеет авторское свидетельство).

«Предприятие надеется на этой ярмарке пополнить список клиентов. Что же касается прошлой выставки «Бистро», то благодаря проведенной там работе «Минскторгмаш» не имел проблем со сбытом вплоть до нового года».

Думается, проблем со сбытом у «Минскторгмаша» не будет. Несомненно, найдут своего покупателя и другие экспоненты: оборудование для мини-закусочной, весы (ПО «Веда», Украина), холодильное оборудование (ООО «Энерго», Латвия), мебельное оборудование («Союзторгоборудование»), а также мини- и малые пивзаводы, прицепы-рефрижераторы и т.д.

Закрытие выставки состоялось 28 августа. Ярмарка «Бистро» демонтирована, но бистро (те, что уже успели появиться) остались, и новые мини-закусочные продолжают открываться. Эпоха мини-предприятий общественного питания началась!

Алексей ЛЕВИТИН



II МЕЖДУНАРОДНАЯ
ЯРМАРКА - САЛОН

BISTRO 93

— именно так называлось привлекавшее внимание публики красочное действо, которое проходило в августе в Выставочном комплексе «Минскэкспо».

вает представитель эстонской фирмы «Кооператор». — К тому же, мы заинтересованы в том, чтобы восстановление белорусского рынка шло быстрыми темпами... Наша фирма десятки лет специализируется на выпуске оборудования для ресторанов, столовых, а также на выпуске изготовлении для населения и различных предприятий.

«Кооператор» известен как фирма, которая производит оснастку объекта полностью, начиная обеденным залом и заканчивая гардеробом...

Что ж, оснастка — это отлично, но надо, чтобы было с помощью чего употреблять пищу. Эту проблему, видимо, пытается решить ТОО «Вотсэк» из Нижнего Новгорода. По словам директора фирмы Дмитрия Викторовича Козаревского, «Вотсэк» уже в течение полутора лет снабжает Беларусь ножами,

ЗАКОН РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ОБ ИМЕННЫХ ПРИВАТИЗАЦИОННЫХ ЧЕКАХ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Настоящий закон устанавливает порядок эмиссии и обращения именных приватизационных чеков Республики Беларусь, их использования в период безвозмездной приватизации государственной собственности в Республике Беларусь, государственные гарантии их владельцам.

СТАТЬЯ 1. ИМЕННОЙ ПРИВАТИЗАЦИОННЫЙ ЧЕК РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ (в дальнейшем — приватизационный чек.)

Именной приватизационный чек Республики Беларусь является государственной именной ценной бумагой Республики Беларусь, выпущенный на срок, установленный Верховным Советом Республики Беларусь.

Приватизационный чек обеспечен государственной собственностью, подлежащей безвозмездной передаче гражданам Республики Беларусь, свидетельствует о праве его владельца на долю в приватизированной государственной собственности и выражает размер этой доли (квоту).

Приватизационный чек в соответствии с его целевым назначением имеет обозначение «Жилье», «Имущество».

СТАТЬЯ 2. ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ О ПРИВАТИЗАЦИОННЫХ ЧЕКАХ

Деятельность, связанная с эмиссией, обращением и использованием приватизационных чеков, регулируется настоящим Законом и иным законодательством Республики Беларусь.

СТАТЬЯ 3. ПРАВО НА ПОЛУЧЕНИЕ ПРИВАТИЗАЦИОННЫХ ЧЕКОВ

Приватизационные чеки получают только граждане Республики Беларусь на сумму чеков, соответствующую их квоте в безвозмездно передаваемой государственной собственности.

Граждане Республики Беларусь, постоянно проживающие на момент введения настоящего Закона в действие за пределами территории республики, если это не связано со служебными обязанностями, воинской службой, учебой или лечением, не имеют права на получение приватизационных чеков.

СТАТЬЯ 4. ПРАВО НА ПРИОБРЕТЕНИЕ ПРИВАТИЗАЦИОННЫХ ЧЕКОВ

Правом на приобретение приватизационных чеков обладают все субъекты приватизации, определенные в статье 4 Закона Республики Беларусь «О разгосударствлении и приватизации государственной собственности в Республике Беларусь».

СТАТЬЯ 5. РЕАЛИЗАЦИЯ ПРАВА НА ПОЛУЧЕНИЕ И ПРИОБРЕТЕНИЕ ПРИВАТИЗАЦИОННЫХ ЧЕКОВ

Граждане Республики Беларусь реализуют право владения приватизационными чеками путем их получения или приобретения в соответствии с настоящим Законом и иным законодательством о приватизации.

Интересы несовершеннолетних детей, ограниченных в дееспособности лиц и недееспособных граждан по реализации права на получение и приобретение приватизационных чеков представляют их законные представители (родители, опекуны, опекуны и другие лица).

Порядок предоставления и защиты интересов несовершеннолетних детей, находящихся на государственном обеспече-

нии, при получении и приобретении приватизационных чеков определяется законодательством Республики Беларусь.

СТАТЬЯ 6. НОМИНАЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ ЧЕКА

Размер доли (квоты) государственной собственности, приходящийся на каждого гражданина Республики Беларусь, выражается суммой чеков, определенной в соответствии со статьей 7 настоящего Закона.

Номинальная стоимость одного чека определяется Советом Министров Республики Беларусь исходя из общей стоимости приватизируемой государственной собственности, безвозмездно передаваемой гражданам Республики Беларусь, и общего количества чеков, причитающихся всем гражданам Республики Беларусь.

При переоценке стоимости государственной собственности, подлежащей безвозмездной приватизации, стоимость неиспользованного чека индексируется в той же пропорции

СТАТЬЯ 7. ПОРЯДОК ОПРЕДЕЛЕНИЯ СУММ ЧЕКОВ, ПОЛУЧАЕМЫХ ГРАЖДАНИНОМ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ.

Квота, зачисляемая на приватизационный чек «Жилье», определяется в соответствии с Законом Республики Беларусь «О приватизации жилищного фонда Республики Беларусь». Полученные и не использованные по целевому назначению чеки «Жилье» пересчитываются в соответствии с коэффициентом их эквивалентного перевода и используются в соответствии со статьями 11 и 13 Закона Республики Беларусь «О разгосударствлении и приватизации государственной собственности в Республике Беларусь».

Сумма чеков «Имущество», выдаваемая гражданину Республики Беларусь, устанавливается в зависимости от его трудового стажа и возраста, которые определяются на момент введения настоящего Закона в действие и подтверждены документами.

Приватизационные чеки «Имущество» выдаются лицам: старше 35 лет — 50 чеков; в возрасте от 30 до 35 лет — 40 чеков; в возрасте от 25 до 30 лет — 30 чеков; в возрасте от 16 до 25 лет — 20 чеков; инвалидам I и II групп из числа военнослужащих и вследствие общего заболевания (кроме случаев, когда инвалидность наступила в результате их противоправных действий), а также инвалидам I и II групп с детства независимо от их возраста — 50 чеков;

инвалидам Великой Отечественной войны и к ним приравненным, а также инвалидам вследствие трудового увечья или профессионального заболевания независимо от возраста — 50 чеков;

родителям (одному из них) на каждого ребенка, которому не исполнилось 16 лет — 10 чеков, а в случае смерти или лишения родительских прав одного из родителей — 30 чеков;

на каждого ребенка, оставшегося без родительской опеки и находящегося в опекунской (приемной) семье, доме семейного типа или в детском интернатном учреждении, его законному представителю — 50 чеков.

К исчисленной таким образом сумме чеков добавляются чеки, получаемые гражданами в зависимости от трудового стажа, в соотношении: за один полный календарный год стажа

— один чек.

Дополнительно начисляются:

инвалидам Великой Отечественной войны и к ним приравненным, а также инвалидам вследствие трудового увечья или профессионального заболевания, если их трудовой стаж не менее 30 лет — 30 чеков;

участникам Великой отечественной войны — 15 чеков, а приравненным к ним гражданам и гражданам, необоснованно репрессированным по политическим мотивам в период репрессий 20-80-х годов, а затем реабилитированным, — 10 чеков;

владельцам вкладов в учреждения Сберегательного банка по состоянию на 1 января 1991 года — в порядке и размерах, определенных Советом Министров Республики Беларусь.

При возникновении споров о продолжительности трудового стажа сумма чеков, получаемых гражданами за бесспорную часть стажа, выдается до разрешения спора, остальная сумма выдается по итогам разрешения спора.

СТАТЬЯ 8. ЭМИССИЯ ПРИВАТИЗАЦИОННЫХ ЧЕКОВ

Эмиссия приватизационных чеков Республики Беларусь «Жилье» и «Имущество» осуществляется Советом Министров Республики Беларусь одновременно.

СТАТЬЯ 9. БЛАНКИ ПРИВАТИЗАЦИОННЫХ ЧЕКОВ

Вид бланка приватизационного чека, порядок изготовления и выдачи устанавливаются Советом Министров Республики Беларусь.

На бланке приватизационного чека Республики Беларусь указывается целевое назначение приватизационного чека.

Порядок хранения и учета бланков приватизационных чеков определяется Советом Министров Республики Беларусь.

СТАТЬЯ 10. ВЫДАЧА И ПЕРЕОФОРМЛЕНИЕ ПРИВАТИЗАЦИОННЫХ ЧЕКОВ

Выдача приватизационных чеков производится по территориальному принципу банковскими учреждениями на основании заявления гражданина Республики Беларусь. Перечень банков, осуществляющих выдачу, устанавливается Советом Министров Республики Беларусь.

Выдача приватизационных чеков производится по спискам, утвержденным местными Советами народных депутатов первичного уровня.

Владельцы приватизационных чеков вправе произвести их переоформление с целью разделения, объединения, передачи другому лицу или по другим основаниям, определенным законодательством Республики Беларусь.

Изменение целевого назначения приватизационного чека осуществляется на основании Закона Республики Беларусь «О разгосударствлении и приватизации государственной собственности Республики Беларусь», для чего производится его переоформление.

Переоформление приватизационных чеков взамен сдаваемых осуществляется по месту выдачи на основании письменного заявления владельца после проверки подлинности приватизационного чека. При этом банковские учреждения, обладающие правом выдачи приватизационных чеков, обязаны принять их для переоформления. Переоформление чеков производится в двухнедельный срок с момента обращения владельца.

При выдаче и переоформлении приватизационных чеков взимается государственная пошлина.

СТАТЬЯ 11. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРИВАТИЗАЦИОННЫХ ЧЕКОВ

Граждане Республики Беларусь, имеющие право владения приватизационными чеками, могут:

продавать (полностью или частично) принадлежащие им

чеки с обязательным переоформлением в соответствии с частью пятой статьи 10 настоящего Закона;

передавать чеки в распоряжение доверенного лица или организации на договорных условиях;

перечислять чеки на счета специализированных инвестиционных фондов, имеющих лицензию на работу с ними;

использовать чеки при приобретении приватизируемых государственных объектов (акций, долей, паев в имуществе таких объектов);

наследовать и завещать чеки в установленном законодательством Республики Беларусь порядке. Приватизационные чеки используются владельцами в соответствии с их назначением, установленным Законом Республики Беларусь «О разгосударствлении и приватизации государственной собственности в Республике Беларусь», в качестве средства оплаты при приобретении в собственность объектов, подлежащих приватизации, или доли в имуществе этих объектов.

СТАТЬЯ 12. ОБРАЩЕНИЕ ПРИВАТИЗАЦИОННЫХ ЧЕКОВ

Обращение приватизационных чеков регулируется законодательством Республики Беларусь.

Контроль за обращением приватизационных чеков осуществляет Государственная инспекция по ценным бумагам Республики Беларусь.

СТАТЬЯ 13. ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ГАРАНТИИ ВЛАДЕЛЬЦАМ ПРИВАТИЗАЦИОННЫХ ЧЕКОВ

Государство гарантирует владельцам приватизационных чеков и посредникам свободу распоряжения ими и использование их в соответствии с Законом Республики Беларусь «О разгосударствлении и приватизации государственной собственности в Республике Беларусь» и настоящим Законом.

По истечении срока обращения приватизационных чеков не использованные владельцем чеки могут быть предъявлены для погашения по месту выдачи или Национальному банку Республики Беларусь. Государство гарантирует гражданину Республики Беларусь — владельцу погашенных чеков — выплату компенсации в пределах сумм чеков, полученных им в соответствии со статьей 7 настоящего Закона, и их стоимости на момент окончания выдачи по Республике Беларусь.

Государство обеспечивает хранение документов, на основании которых происходит выдача, переоформление, обращение и использование приватизационных чеков, в течение сроков, необходимых для разрешения имущественных споров.

Сатья 14. Ответственность за нарушение законодательства о приватизационных чеках

Сделки, связанные с использованием, переоформлением и обращением приватизационных чеков, заключенные с нарушением настоящего Закона и иного законодательства Республики Беларусь, признаются недействительными.

Споры по выдаче, переоформлению, обращению, использованию и погашению приватизационных чеков рассматриваются в суде. Дела о правонарушениях, касающихся исчисления спажа, рассматриваются судьей единолично по заявлениям (жалобам) любых заинтересованных лиц или по инициативе прокурора.

Должностные лица, препятствующие своими незаконными действиями правомерной выдаче, переоформлению, обращению, использованию и погашению приватизационных чеков, несут дисциплинарную, административную и уголовную ответственность в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

Председатель Верховного Совета
Республики Беларусь
Станислав ШУШКЕВИЧ

7 июля 1993 г. Г. Минск N 2468-XII

— Михаил Владимирович, как Вы отнеслись к новой концепции? Что в ней Вас не устраивает?

— Много. И прежде всего: необоснованный отказ от проведения защитных мероприятий в большинстве населенных пунктов с плотностью загрязнения 1-5 Ки/км². По сути дела, налицо кардинальное изменение стратегии и тактики радиационной защиты жителей территорий, загрязненных радионуклидами. И достигается это изменение формальной заменой такого критерия, как плотность загрязнения территории на дозовый критерий при одновременном введении ничем не обоснованного уровня невмешательства.

— Однако нормы радиационной безопасности всех стран мира основаны на использовании дозовых характеристик. В чем же тогда заключается отличие подхода рабочей группы профессора Е.Петряева от общепринятых подходов к радиационной защите?

— Как известно, главенствующую роль в разработке принципов и норм радиационной безопасности играет Международная комиссия по радиоэкологической защите (МКРЗ), созданная еще в 1928 году. Эта комиссия регулярно публикует свои рекомендации, которые затем принимаются практически всеми странами мира



АРХИТЕКТОРЫ НЕСЧАСТЬЯ? ВОЗМОЖНО

В прессе уже были публикации о предложениях рабочей группы профессора Е.Петряева по разработке новой концепции проживания в районах, пострадавших от аварий на Чернобыльской АЭС (см. «Набат» от 11-го июня 1993 года, статья В.Шумилова «Милизиверты и проилльинские выверты»). Текст этих предложений, правда, в несколько измененном виде был позднее опубликован газетами «Навіны Беларускай Акадэміі» (18 июня 1993 года) и «Звязда» (29 июня 1993 года). В связи с этим наш корреспондент встретился с членом Национальной комиссии по радиационной защите Беларуси Михайлом Владимировичем Малько и попросил его ответить на ряд вопросов.

Рекомендации МКРЗ основаны на представлении о безпороговом характере воздействия ионизирующих излучений, означая, что любое дополнительное облучение способно привести к нежелательным для организма

последствиям.

В соответствии с последними рекомендациями МКРЗ, в случае длительного облучения жителей какого-либо населенного пункта, допустимой можно считать такую радиационную нагрузку, при

которой среднегодовая эффективная эквивалентная доза у критической группы не превышает 1 мЗв (миллизиверт).

При выполнении этого условия только отдельные лица будут иметь дозы на уровне 1 мЗв в год. Основная же часть населения получит дозы заведомо меньше 1 мЗв.

Совсем к другой ситуации приводят предложения рабочей группы профессора Е.Петряева.

Рассмотрим, к примеру, населенный пункт, у жителей которого средняя доза составляет 1 мЗв в год, а несколько процентов их (критическая группа) будут иметь дозы в несколько миллизивертов в год. Согласно рекомендациям МКРЗ облучение жителей этого гипотетического населенного пункта является недопустимым, и радиационная обстановка здесь требует проведения защитных мероприятий.

Напротив, согласно подходу рабочей группы профессора Е.Петряева все в этом населенном пункте нормально. Никаких защитных мероприятий не требуется.

— Да, но ведь рекомендации МКРЗ не являются обязательными. Каждая страна, в том числе и наша, может разрабатывать свои собственные подходы в области радиационной защиты.

— С этим можно согласиться, но только частично. Не надо забывать, что МКРЗ

вырабатывает свои рекомендации на основе тщательного анализа мирового опыта в области радиационной защиты. Поэтому к ним надо относиться очень серьезно.

По мнению Петряева и его соавторов, нецелесообразно отселение жителей, если средняя доза облучения не превышает 5 мЗв в год. Однако в подобном населенном пункте часть жителей будет вообще иметь дозы облучения порядка 10-20 мЗв в год, то есть их облучение на уровне предела допустимой дозы, рекомендованной МКРЗ в 1991 году для профессионалов.

Как следует из этих данных, профессор Е.Петряев допускает проживание населения в условиях, когда дозы облучения более высокие, нежели у специалистов АЭС.

Вряд ли можно согласиться с подобным подходом. Ведь в пострадавших районах проживают семьи, имеющие в своем составе беременных женщин, грудных детей, лиц,отягощенных различными тяжелыми заболеваниями. Их нельзя приравнять к профессионалам атомной промышленности.

Не следует забывать и тот факт, что профессионалы работают в строго контролируемых условиях, регулярно проходят тщательный медицинский осмотр, имеют различные льготы т.д. Ничего подобного нет у жителей многих районов

Беларуси, пострадавших от аварии на ЧАЭС.

Особое же беспокойство должна вызывать проблема защиты эмбриона и плода, наиболее чувствительных к воздействию ионизирующих излучений. Согласно рекомендациям МКРЗ пороки развития и отдаленные соматические эффекты у детей вследствие внутриутробного облучения можно предотвратить, если доза облучения за период с 8-й по 15-ю неделю беременности не превышает 1 мЗв, а доза в период с момента установления беременности до родов не должна превышать 5 мЗв. Эта рекомендация МКРЗ может не выполняться в населенных пунктах со средней дозой облучения жителей, равной 5 мЗв в год.

Есть и другие серьезные возражения против концепции профессора Е.Петряева. Возьмем данные о состоянии здоровья населения в районах с плотностью загрязнения в 1-5 Ки/км². В Брестской области в 1990 году, например, заболеваемость по нозологическим формам — болезни эндокринной системы, нарушение обмена веществ и иммунитета, болезни

крови и кроветворных тканей, болезни органов пищеварения и т.д. — существенно превышает заболеваемость по аналогичным формам у населения чистых районов.

Еще более убедительные данные получены специалистами Белорусского научно-исследовательского института наследственных и врожденных заболеваний Минздрава Беларуси, которые установили, что частота пороков развития у зародышей человека и у новорожденных детей в районах с плотностью загрязнения в 1-5 Ки/км² значительно превышает частоту аналогичных отклонений в чистых районах.

Наличие подобных данных указывает на недостаточную эффективность защитных мероприятий, проводимых в настоящее время в районах с малыми дозами облучения. Все это говорит о несостоятельности новой затеи и преждевременности отказа от концепции проживания населения на загрязненных территориях, одобренной в декабре 1990 года президентом Академии наук Беларуси.

— В общем, из

сказанного Вами вытекает, что члены группы профессора Е.Петряева являются в этой ситуации архитекторами будущего несчастья, образно говоря?

— Архитекторы несчастья? Возможно.

— Михаил Владимирович, представим на минуту, что Вам даны полномочия полностью определять тактику и стратегию защитных мероприятий в пострадавших районах Беларуси. Что бы Вы делали в первую очередь?

— Я организовал бы проведение исследовательского проекта, аналогичного Международному Чернобыльскому проекту, выполненному в 1989-1990 годах под эгидой МАГАТЭ. Такой проект нужен для уточнения радиологической обстановки в пострадавших районах Беларуси и для оценки эффективности защитных мероприятий. Это позволило бы выработать оптимальные меры по ликвидации в Беларуси последствий чернобыльской аварии.

Интервью подготовил
Тадеуш СКИБИНСКИЙ

Внешнеэкономическая ассоциация "МИВА"

приглашает молодых людей
владеющих иностранными языками
для работы
в области внешнеэкономического менеджмента
Запись кандидатов по телефону:

(0172) 26-96-28

Надо полагать, что для управления страной требуется специфический талант, совершенно не зависящий от общей талантливости. Я знавал и деловых людей, которые наживали большие состояния, но во всем, что не касалось их дела, не могли проявлять хотя бы здравого смысла.

Сомерсет МОЭМ

ПОЛИТИКА И ГОРОСКОП

ЧАСТЬ II

Флегматики знака Воды по арабскому гороскопу, рожденные 20 февраля - 19 марта, 20 июня - 19 июля, 20 октября - 19 ноября, по праву считаются главными архитекторами политических событий эпохи. Они чаще других возглавляют народные движения, партии, стоят во главе правительств и парламентов. По характеру они вдумчивы, обладают блестящим даром логико-математической обработки информации, способны анализировать и обобщать данные любой сложности. Их вывод отличается глубиной фактологических знаний объекта исследования, серьезным теоретическим анализом обстановки, умением предвидеть развитие ситуации, пониманием расстановки политических сил и продуманной оценкой роли каждого конкретного лица в театре социальных действий.

Могу с уверенностью сказать, исходя из многочисленных исследований, экспериментов и наблюдений, что представители Воды по праву считаются самыми фундаментальными политиками во все времена, причем, они в основном нацелены на прогрессивные, демократические преобразования в интересах своих народов, человечества в целом. Это так, но ведь в истории, как известно каждому, было немало провокаций и всевозможных переворотов, огромное количество войн и тотального геноцида. Почему?

Я так отвечаю на этот вопрос. Во-первых, потому что далеко не всегда флегматики стояли у руля государств и могли управлять миром. Во-вторых, в политике важны не только лидеры,

но и те, кто их окружает и в немалой степени влияет на развитие позитивных процессов в обществе.

Одно следует считать непреложным фактом - у представителей знака Воды гораздо больше положительных черт, таких как выдержка, трезвый анализ происходящего, прирожденный ум, солидность и представительность, чувство долга и высокая исполнительность, наконец, преданность избранному идеалу и человеколюбие. Пожалуй, ни один другой знак арабского гороскопа не может конкурировать по этим параметрам с флегматиками Воды, оставляя за ними право считаться наилучшими политиками современности. Хочу добавить к этому одно немаловажное обстоятельство. В Монголии и Тибете мудрецы свидетельствуют, что флегматики в ночное и вечернее время получают энергетическую подпитку прямо из Великого Космоса, что не доступно практически никакому другому знаку. Ясно, что с энергетикой они воспринимают и информацию, которая, по мнению знахарей, закодирована и собирается в подкорковых основаниях коры человеческого мозга. Что это означает? Почему только им доверена такая космическая честь? Ответ узнать невозможно... Во всяком случае, они, можно сказать, доверенные особы КОСМОСА и, следовательно, им надо бы доверять больше в малых и великих делах.

История знает немало политиков флегматического характера, серьезно повлиявших на нее. Например, сподвижник Петра I и один из главных реформаторов России 18 века Александр Данилович Меншиков (родился 6 ноября 1673 г.), государственный, политический и военный деятель. Он был сыном... конюха, но его

ум и усердие не только позволили обратить на себя взор царя, но и стать главной фигурой России в периоды военных баталий Петра I и его заграничных официальных и тайных турне. А Меншиков не имел должного образования и опыта светской жизни, но прекрасно ориентировался во всех тонкостях двора, видел перспективные пути развития экономики, военного дела, что и помогло Петру I получать дельные советы в разных государственных делах. А Меншиков по своему характеру был скорее консерватором и весьма далеким от реформ, но совет царю он мог дать стоящий.

Судьбу петровского героя в какой-то степени напоминает наш легендарный современник - военачальник и государственный деятель Георгий Константинович Жуков (родился 19 ноября 1896 г.) - прекрасный стратег военных операций II-ой мировой войны, умудренный политик послевоенного периода, он далеко не всегда приходился по нраву многим лидерам бывшего СССР. Казалось, он должен стать во главе огромной страны, но отсутствие политической гибкости, чрезмерная личная замкнутость сыграли для него свою роль. Его «списали» «верхи» также тихо, как в свое время А.Меншикова после смерти царя.

Были и такие флегматики, которые откровенно пользовались покровительством великих мира сего. Например, ПЛАТОН Александрович Зубов (родился 15 ноября 1767 г.) - последний из фаворитов Екатерины II. Интриган, хитрец, торговец и политик. Он командовал черноморским флотом, был губернатором Новороссии, умудрялся также тратить огромные средства на коммерческие операции

в обход государыни, слыл жуликом и глупцом, но был лучшим советчиком в государстве по любым вопросам. Закономерно, что после смерти Екатерины II, его карьере пришел конец.

Я хотел бы привести еще двух представителей Воды Александра Михайловна Колонтай (родилась 19 марта 1872 г.) - профессиональная революционерка и дипломат. Опять-таки в этом человеке проявлялись лучшие качества политика - продуманность действий, прекрасное видение ситуации. Достаточно заметить, что будучи в 1930-45 г. послом в Швеции, она посредством тайных и официальных переговоров, личного обаяния и чисто женской сметливости смогла отозвать с Восточного фронта десятки дивизий Вермахта. Думаю, такое под

силу только Воде, и в нынешнее горячее время многие очаги межнациональных распри можно было бы потушить с помощью... флегматиков этого знака.

Наш земляк Андрей Андреевич Громыко (родился 5 июля 1909 г.) - по праву заслужил звание патриарха политики, сумевшего сотрудничать с разными лидерами СССР от И.Сталина до М.Горбачева, свидетельствует о незаменности этого белорусского знатока политики. В самом деле, он владел несколькими иностранными языками, прекрасно ориентировался в вопросах экономики, четко ощущал расстановку сил в различных группах КПСС и т.д.

Таким образом, политик - это тот, кто понимает тенденции развития на

циональных отношений и мировой цивилизации. Это люди Воды. Однако и они не лишены слабостей. Прежде всего медлительности, которая не позволяет оперативно принимать решения и контролировать ход исполнения. Вы помните, реформы Михаила Сергеевича Горбачева (родился 2 марта 1931 г.), страны миру, приведшие к гласности и т.д., фактически остались незавершенными.

По мнению астрологов, специфика характера этого человека, как ни странно, явилась препятствием для его же начинаний. Но, как говорят махатмы Востока, дела первого президента СССР еще получают свое продолжение.


Сергей ОНУПРИЕНКО, кандидат философских наук





МАГАЗИН
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ АССОЦИАЦИИ
"МИВА"
предлагает
в ассортименте
самое престижное
женское
нижнее бельё
известной немецкой
фирмы
"Триумф"

Телефон:
23-29-84,
26-96-64,
23-05-72

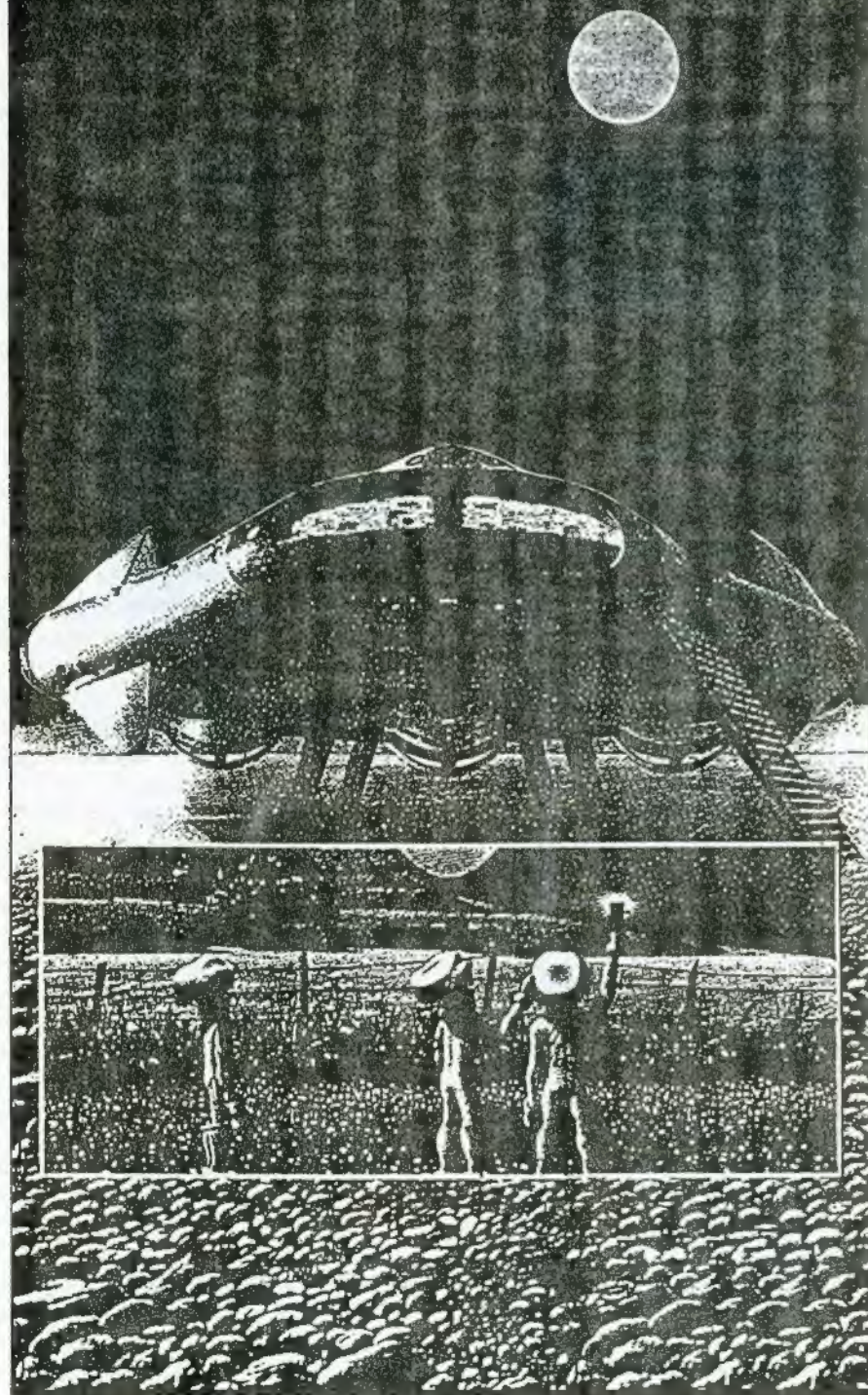


Лучшие марочные
рейнские и мозельские
вина из Германии
от известной винодельни
"Ланггут Ербен"
со склада в Минске
в ассортименте более 30 видов

г. Минск
пр. Машерова, 11
тел. 26 96 64, 23 05 72
факс 26 96 30

Privatkellerei Franz Wilhelm Langguth Erben & Co.
TRADE MARK - SEIT 1790

ЕСЛИ УСЛЫШИШЬ ГОЛОС ИЗ КОСМОСА...



В последнее десятилетие мы узнаем все больше фактов о встречах людей с необычными явлениями. Часто при этом не возникает сомнения в том, что мы имеем дело с инопланетными существами или проявлениями других сил явно неземного происхождения. Общее настроение таково: коль скоро к нам прилетают представители иных планет или миров, то, следовательно, их цивилизации более развиты, чем наша. Отсюда мы стремимся думать, что их отношение к нам будет строиться по принципу отцов и детей. Прилетевшие к нам видятся как этикие добрые дяди, которые немедленно начнут нас облагодетельствовать: избавят от всех бед и дадут новые игрушки. Сама по себе вера в добро, в том числе и в добрых космических пришельцев — качество прекрасное, но всегда ли она оправдывается?

Конечно, мы знаем массу фактов, когда свидетели АЯ не испытывали никаких неприятных ощущений и даже годы спустя живут нормальной жизнью. Однако нередко встречи с АЯ не проходят безболезненно, а у некоторых свидетелей даже отражаются на дальнейшей жизни. Приведу пример, взятый из журнала «Родник» (1990 г., N 10). В глухой башкирской деревне жила восемнадцатилетняя девушка Фая Короткова. Возвращаясь домой из клуба в 12 часов ночи (29 января 1990 г.), она почувствовала вокруг себя что-то необычное. Оставалось пройти до дома 200 метров в полной темноте. Когда последний фонарь был позади, ноги ее наполнились тяжестью, еще шаг и девушка оказалась парализованной. В следующее мгновение на том месте, где она стояла, прямо из-под земли вертикально вверх вырвался сноп яркого света и заплескал вокруг нее языками настоящего пламени двухметровой высоты. Это продолжалось секунд десять, а потом растворилось во тьме, и девушка увидела, что стоит в центре яркого плоского круга, лежащего на земле. Ощувив легкое прикосновение, она подняла глаза и увидела, как с неба из-за темных туч стремительно упали один за другим четыре длинных прямых луча разного цвета и уткнулись в то место, где она находилась. При этом она ощутила нечто

материальное, прикасающееся к ней. Выходили лучи из черного тела, похожего на тучу и слабо различимого из-за темноты. Через несколько секунд лучи прыгнули в небо, круг неожиданно исчез, и девушка почувствовала, что свободна. Прибыв домой, она рассказала обо всем родителям. Прошло два с половиной месяца, пролетели они незаметно, без каких-либо жалоб на здоровье. Семнадцатого апреля Фая, как всегда, пришла домой из клуба в 12 часов ночи, пересказала родителям содержание фильма и легла спать. В половине первого — у Фаи приступ недомогания. Началась страшная рвота, после которой девушку сильно откинуло назад и она ударилась головой о спинку кровати. В два часа отец побежал искать телефон, чтобы вызвать скорую помощь. Девушку, не отвечавшую на вопросы, еще три раза с необыкновенной силой тошнило. В три часа ночи она скончалась. В восемнадцать лет просто так не умирают. Бригада врачей установить причину смерти не смогла. Вскрытие и тщательный врачебный анализ также не дал ответа. «Причина смерти остается неизвестной», — получает ответ отец умершей.

В уфологической литературе описано немало фактов явной помощи людям (исцеление от болезней, омоложение) со стороны встреченных ими внеземных существ. Однако есть случаи похищения отдельных людей и даже групп. Если похищенные были возвращены, они вспоминали о разных опытах, которым их подвергали в инопланетном корабле. Приходится констатировать факт, что не все инопланетные цивилизации стремятся выступать в роли добрых дядей.

В наше время все больше появляется людей, утверждающих, что они вступили в сознательный контакт с инопланетянами, Единым Разумом, Высокими духовными сущностями и т.д. Люди телепатически общаются, получают диктанты, указания, что и как контактер должен сделать, и так далее. Часто телепатическая информация сопровождается зрительной — как бы в виде кинофильма. В более редких случаях контактер получает информацию голосом, который звучит у него в голове.

Большинство контактеров, как правило, после установления контакта впадают в эйфорию, которая затем переходит в непомерную гордыню.

«Как же, меня выбрали для великой миссии представители Высшего Разума, значит я...» и так далее. Печально, но мало кто задумывается над тем, откуда идет информация? Кто ее дает? С какими целями? А уж самокритичный вопрос: «Достоин ли я по своим морально-духовным качествам того, чтобы со мной установили связь высокоразвитые сущности других миров?» — по-моему, вообще никого не тревожит. Начисто забывают, что цивилизации бывают разные и цели у них также могут быть разные. О том же, что в контакт с человеком могут вступать не только прилетевшие на землю представители других планет, но и сущности других планов бытия, мало кто знает. Причем сущности эти могут выдавать себя за кого угодно (более подробно об этом в следующих публикациях). Следует отдать должное мужеству известного контактера Бачурина, который в самиздатовской рукописи, очень серьезно и настойчиво, предупреждает своих коллег от легкомыслия и излишней доверчивости.

Несколько примеров, иллюстрирующих судьбу контактеров, которых я лично знал. Контактёр Т. (первая буква фамилии) — однажды был разбужен в 4 часа утра механическим голосом. Вступил в контакт с высокоразвитой цивилизацией роботов и согласился им служить. Выполнял их поручения и указания, которые получал по утрам. В частности, по указанию купил краски и плотную бумагу, рисовал рисунки под воздействием их на руку (на первый взгляд бессмысленные расположения цветных пятен). Затем по их указанию рассылал по адресам всех музеев, монастырей, картинных галерей мира. Как выяснилось, рисунки несли энерго-информационный заряд самого отрицательного и антидуховного свойства. В конечном итоге впал в гордыню и попал в психиатрическую больницу.

Контактёр П. — многие годы занимался Хатха Йогой, оккультизмом. Та же цивилизация роботов примерно в 4 часа утра установила с ним контакт. Выполнял некоторые их указания. Получил информацию о том, что его пребывание на Земле заканчивается, он уже достиг очень высокого духовного уровня развития и его хотят забрать на созвездие Орион. Встал вопрос, что делать с молодой женой и двумя детьми — 5-летним и младенцем. В одну из ночей он получил

указания свыше: встал, взял на кухню нож и ударил в живот спящему пятилетнему сыну. Жена закричала, ворвались соседи и сдали контактера в психиатрическую лечебницу.

Контактёр Т. (второй). Установил связь, по его словам, с инопланетянами с созвездия Пса. Контакт продолжался несколько лет. Помещено даже интервью с Т. в одной из известных рижских газет. Поверил инопланетянам, что в определенном месте приземлится их космический корабль и заберет его с Земли. В указанное время, в назначенном месте летающая тарелка не появилась, возникли разногласия с милицией. В результате Т. отвезли в соответствующую лечебницу.

Легкомысленный читатель может решить: «Ерунда все это, люди просто психически больны, насочиняли невесть что». Очень легко отмахнуться, навесить ярлык «псих» и успокоиться. Однако все обстоит очень серьезно. Контактёры — люди, как правило, изначально психически здоровые, и они действительно вступают в контакт с инопланетянами или кем-то еще, получают разнообразную информацию, в том числе и предсказания, которые затем сбываются. Почему же судьбы многих контактеров складываются так трагично? Быть может, частичный ответ на это дает история, происшедшая с одним из контактеров, 85-летним жителем глухого хутора, которого, по его словам, инопланетяне буквально «замучили». Регулярно появляясь на хуторе, они заставляли старика писать и отправлять послания в Москву — на адреса правительства и Академии наук. В письмах давались советы по поводу организации экономического и политического устройства жизни в стране. Налицо попытка руководить земляками из космического «далека».

Завершить свой рассказ я хотел бы, как всегда, обращением к тем, кто волею судьбы оказался в роли контактера. О всех необычных случаях пишите в наш исследовательский центр «Теллур», действующий при Совмине республики. Общими усилиями мы будем искать выход из положения, в котором вы очутились. Наш адрес: 220050, Минск, Гляциотамт, а/я 474, «Теллур».

Владимир КУЛИКОВ,
кандидат химических наук,
специально для «Несси»

МИНСКИЙ СТАДИОН «ДИНАМО» КАК ЗЕРКАЛО БЕЛОРУССКОЙ ЭКОНОМИКИ

ЧТО ПОЧЕМ?

Цены вещевого рынка, организованного
на столичном стадионе «Динамо» на 16.09.93 г.

Обувь

Сапоги осенние женские.....	40 тыс. руб. - 65\$.
Сапоги зимние мужские.....	57 тыс. руб.
Сапоги зимние женские.....	130\$.
Туфли мужские.....	35 - 40 тыс. руб.
Туфли женские.....	20 тыс. руб. - 42\$.
Кроссовки.....	57 тыс. руб. - 140\$.

Одежда

Куртки из натуральной кожи женские.....	150 - 180 \$.
Куртки из натуральной кожи мужские.....	150 - 155 \$.
Куртки другие.....	18 - 70 тыс. руб.
Шуба.....	200 тыс. руб. - 600\$.
Пальто женское.....	100\$.
Плащ мужской.....	45 тыс. руб. - 38\$.
Плащ женский.....	55 тыс. руб. - 240\$.
Костюм женский.....	80 тыс. руб.
Костюм мужской.....	40 - 120\$.
Костюм спортивный.....	32 тыс. руб.
Джемпер.....	31 - 43 тыс. руб.
Брюки мужские.....	7 - 35 тыс. руб.
Брюки женские.....	20 тыс. руб. - 20\$.
Джинсы.....	23 - 31 тыс. руб.
Сорочка.....	13 тыс. руб. - 25\$.
Блузка.....	60 тыс. руб.
Майки.....	3 тыс. руб. - 10\$.

Трусы.....	4,5 тыс. руб.
Плавки.....	10 тыс. руб. - 7\$.
Купальник.....	25 \$.
Перчатки зимние мужские.....	10 - 12 тыс. руб.
Перчатки зимние женские.....	10 тыс. руб.
Шапка меховая.....	55 тыс. руб. - 100\$.
Юбка.....	10 - 40 тыс. руб.
Колготы.....	2 тыс. руб.
Носки.....	2 тыс. руб.

Косметика

Духи.....	13 - 50\$.
Туалетная вода.....	17 - 25\$.
Дезодорант.....	5 тыс. руб. - 12\$.
Зубная паста.....	0,8-1,5 тыс. руб.

Галантерея

Сумка дорожная.....	21 тыс. руб. - 35\$.
Сумочка женская.....	10 - 20\$.
"Дипломат".....	60\$.
Портмоне.....	13,5 тыс. руб.

Бытовая техника

Видеоплейер.....	225\$.
Магнитола.....	50 тыс. руб. - 250\$.
Аудиоплейер.....	15 - 37 тыс. руб.
Телефон.....	35\$.

P.S. Курс доллара «черного валютного рынка» на 16.09.93 г.: покупка — 1900 — 2000 (за белорусский рубль), продажи не было.

Российские купюры образца 1993 года обменивались на белорусских "зайчиков" под 80 — 85%.

Курс наличного доллара США в августе 1993 года
(Данные по банку "Комплекс")



ВО ВСЕХ ОБЪЯВЛЕНИЯХ ТЕЛЕФОНЫ БЕЗ УКАЗАНИЯ ГОРОДА - МИНСКИЕ, КОД ГОРОДА МИНСКА - 0172.

БИРЖА ТРУДА

ИЩУ РАБОТУ

Предприниматель, имеющий р/с, а/я, телефон, ищет работу рекламным агентом или региональным представителем. Тел. (01653) 3 10-54 или по адресу 225710, Пинск, а/я 18.

Молодая семья заключит контракт на работу за рубежом. Можно сезонную, временную. За помощь - проценты от заработка (по договору) после трудоустройства. Адреса и предоплату не предлагать. 211070, Витебская обл., г. Толочин, ул. Ленина 91-1, Руденко А.Г.

Молодой энергичный, здоровый парень (17/183/83) ищет любую хорошо оплачиваемую работу. Жидино, ул. Советская 1-21, Бройко В.В.

Молодой человек (30 лет, офицер в отставке) ищет любую работу, возможно, связанную с командировками по Беларуси, в г. Краснодар. Порядочность и исполнительность гарантирую. 225650, Брестская обл., Лунинец, а/я 10.

Молодой человек, заочно обучающийся в Гомельском кооперативном институте по специальности «Коммерческая деятельность на рынке товаров и услуг», ищет любую приемлемую работу. 247500, Речица, а/я 27.

Водитель категорий «А,В,С» ищет хорошо оплачиваемую работу. Имею загранпаспорт. Тел. в Жидино (8-01775) 3-71-87.

Предпочту сменить работу, найти партнеров для совместной деятельности. Программист IBM PC. Работал с C, Assembler, Pascal, Foxbase. В совершенстве владею английским. Закончил БГУ, радиофак. Имею коммерческий опыт. Могу работать по договорам, не по специальности. Тел. 51-46-59, Валентин.

Молодая девушка (19 лет) ищет работу на дому. Образование среднее специальное. 231210, Гродненская обл., г/п Островец, п/п VI-ДР 547352.

Парень и девушка ищут работу в коммерческих структурах. Имеется опыт (продавец, кладовщик, экспедитор). Минск, пр. Машерова, 47-1-386, Краснориз А.Э.

Молодой энергичный парень. Умеющий много и добросовестно работать, ищет хорошо оплачиваемую работу на дому. Жду конкретных и серьезных предложений, а не типа: конверт + деньги и т.п. 663300, Нюринск, ул. Завенягина, 13-123, Прохирев А.В.

Молодой энергичный парень ищет высокооплачиваемую работу, можно и в СКВ. Работа на дому не должна требовать особых навыков. Лиц с предложениями типа: конверт + деньги и т.п., прошу не беспокоить. 663301, Нюринск, ул. Б.Хмельницкого 21-66, Зинкевичу А.М.

Молодой человек, 24 лет ищет работу курьера по странам СНГ, с различными видами услуг, имеется заграничный паспорт. Тел. в Мостях (8-015-15) 2-35-03, Валера.

Молодая девушка (19 лет) ищет работу на дому, в свободное от основной работы время (обс. корр и другую). Аккуратность и порядочность гарантирую. Жду предложений. 230027, Гродно, Репина, 23-135, Магера Н.В.

Молодая девушка (20 лет) ищет работу на дому (обработка корреспонденции и т.д.). Аккуратность и порядочность гарантирую. 230027, Гродно, Репина, 23-124, Вергунова Алина.

Парень (22 года) желает выехать на работу в

одну из Норвежских фирм. За реальную помощь по трудоустройству гарантирую проценты от заработка (после трудоустройства) по договоренности. Адреса, предоплату и контракт менее шести месяцев не предлагать. 231370, Гродненская обл., Вороново, а/я 8.

Ищу работу на дому в свободное от основной работы время. Честность, усердие, аккуратность и своевременное выполнение гарантирую. Жду конкретных и серьезных предложений. 220070, Минск, предъявителю паспорта X BH N 521007, Сергей.

Студент-менеджер, 4 курс д/о, ищет интересную и перспективную работу по месту жительства (по окончании возвращаюсь в Беларусь). Тел, факс, телекс, IBM PC. Посредничество, брокерство не предлагать. Факс (8342) 17-89-01, Федину А.Г., тел. в Саранске 41832.

Молодой, инициативный, полный энергии и сил молодой человек (21 год) ищет хорошо оплачиваемую работу. Образование среднее, учащийся заочного отделения Барановичского технологического техникума Белкоопсоюза. В армии был водителем, но права утеряны. Работа желательна в г. Бресте. Г.Иваново, ул.Полесская, 17, Ополыко И.М.

Энергичная девушка 20-ти лет ищет работу в странах Западной Европы или в Минске. Проезд к месту работы в страну Западной Европы за счет работодателя. Имею специальности бухгалтер, экономист, портниха. Владею навыками машинистки. Порядочность гарантирую. 211180, Витебская обл., Лепель, ул. Партизанская 1-2, Бородинко С.А.

Высококвалифицированный, профессиональный массажист экстрасенс ищет работу в кап. странах. Можно в Польше или Венгрии. Сроком не менее чем полгода. Жду конкретных и серьезных предложений от работодателей. 222120, Минская обл., Борисов 1, а/я 23, Игорь.

Парень (20 лет) ищет работу на дому, в свободное время. Добросовестность гарантирую. 212077, Могилев, до востребования, предъявителю месячного проездного билета N 731156.

Молодой, инициативный, полный энергии и сил человек ищет хорошо оплачиваемую работу по месту жительства. 212033, Могилев, ул. Гришина, 102/30, Александр.

Ищу человека, который предложит хорошую работу. Гарантирую 25 процентов от заработка. Ответу на все письма. 222810, Пуховичский р-он, Марьяна Горка, ул. Ленинская, 30-31.

За реальное трудоустройство в немецкоговорящих странах, ЮАР, Норвегии, Швеции - до 25 процентов от заработка. (Мужчина 33 лет, спортсмен, радиотехник, высшее). 246006, Гомель, ул. Головацкого, 98-10.

Молодой парень (19 лет) ищет работу в свободное от работы время. Оплата в СКВ (5-10 долларов США в день), любая работа. Могилев, б.р. Непокоренных 71-23, Радкевичу А.Г.

Ищу работу делопроизводителя на дому. Минск-37, а/я 57, Алешко Т.И.

Группа порядочных мужчин ищет работу за рубежом. Гарантируем высокий процент от заработка. Загран. паспорта имеются. 220060, Минск, ул. Лермонтова 43-4. Тел. 56-28-73, 51-97-00, Виктор.

Двое молодых и здоровых людей, находящихся на службе в ВС РБ ищут интересную работу. До дембеля осталось два месяца, а чем заняться на гражданке не знаем. Вместе можем буквально все. Природа не обидела ничем, не глухие и не уроды. Хотим хорошо работать и еще лучше зарабатывать. Найдите нас и вы ни о чем не пожалеете. 224021, а/я 29257, Кирилл, Олег.

Ищу работу любую сезонную, вахтенную по контракту, высокий процент заработка. Адреса, предоплату не предлагать. 222720, Дзержинск, п/п XI BH N 744210.

Ваши компьютеры нуждаются в сервисном обслуживании? Звоните по тел. 29-16-24.

Парень (22 года), высшее образование, здоров, ищет работу за рубежом. За помощь - проценты от заработка (по договору) после трудоустройства. Жду конкретных и серьезных предложений, а не типа: конверт + деньги и т.п. 231370, Гродненская обл., Вороново, а/я 8.

Молодой человек (24 года) ищет работу за рубежом. За помощь - проценты от заработка (по договору) после трудоустройства. Загранпаспорт имеется. Жду конкретных и серьезных предложений, а не типа: конверт + деньги и т.п. 231900,

Срочно в номер

Ваша фирма принимает важных партнеров, а они - впервые в Минске. Вам хочется показать им исторические достопримечательности Минска, его окрестности, другие памятные места республики? Опытный гид предлагает свои услуги в проведении экскурсий, в организации культурной программы по приему гостей. Моя работа создаст благоприятную обстановку во время переговоров с партнерами. Тел.: 31-19-40 (вечером).

Молодая девушка, студентка, снимет однокомнатную квартиру с мебелью и телефоном с оплатой 20 долларов в месяц. Порядок и аккуратность гарантирую. Телефон 26-66-97. Звонить после 19.00.

11 норвежских фирм предлагают вам высокооплачиваемую работу (до 400 в день) на морских нефтяных платформах. Оплачивают дорогу и обучение выбранной вами специальности. Из-за высокой текучести персонала, набор идет практически постоянно. Пакет документов (анкета, заявление, адреса) высылается при наличии заявки + конверт + 400 руб. (услуги РАФ) по адресу: 2253200 г. Барановичи, 9, а/я 61, Коротаев В. Н.

Бесплатно высылаю акции игры "Амстердам-Клуб". Игра беспроигрышная. Выигрыш 20 мл. Вышлю рецепт протеинового коктейля для которого протеин не нужен. Из доступных продуктов (150 рублей). Высылайте подписанный конверт + заявку по адресу: 220094, г. Минск, ул. Горького, 34-2-86. Порядочность 100%.

Быстро и элегантно зарегистрируем ваше СП, а также за оптимальную плату заргестрируем МП, предложим документацию по МП, СП, открытым АО, ДП. Звоните, интересуйтесь. Т. 24-99-37.

Инкубатор бытовой. Предлагаю документ по изготовлению. Не сложно, но очень удобно. Конверт и 500 руб. Предлагаю готовый аппарат для выработки "Живой" и "Мертвой". Помогает при многих болезнях, с рецептом применения. Оплата наложенным платежом 2500 руб.

Тем, кто заинтересован в срочном размещении своих объявлений, необходимо вложить в конверт вместе с купоном квитанцию почтового перевода на 500 рублей на счет редакции.

Наш расчетный счет 461371 в Московском отделении Белбизнесбанка г. Минска. Код 741.

Гродненская обл., Волковыск, ул. С.Панковой 15-46, Сергей

Молодой человек ищет работу, оплачиваемую в СКВ. Рассмотрю все ваши предложения. 247050, Гомельская обл., г.Добруш, ул. Заречная, 9

Молодая семья, состоящая из двух человек, нуждается в работе за рубежом. Устроит некавалифицированная работа. Ждем конкретных предложений, а не типа: конверт + деньги и т.д. За трудоустройство - проценты от заработка (по договору после трудоустройства). Верхнедвинск, ул. Себежская, д.3, Бороха А.Е.

ПРЕДЛАГАЮ РАБОТУ

Предлагаю работу на дому в свободное от основной работы время. Независимо от региона и места жительства. Работа заключается в обработке вторсырья. Зарплата в СКВ. Конверт с обратным адресом + 100 руб. Витебская обл., Г.Городок, 3-ий Зареченский пер., д. 7, Сергей.

Предлагаю несложную работу на дому по обработке корреспонденции. Зарботок - 12000 руб. в неделю. Возраст и место жительства значения не имеют, но вы должны быть грамотным, оперативным и аккуратным. Если вам нужен дополнительный источник дохода, то обращайтесь к нам, и вы не пожалеете. Условия работы вы получите, прислав заявку произвольной формы, конверт с обратным адресом и купон б/о любой газеты. 220007, Минск, а/я 396 «Б».

Предлагаю работу на дому. Зарботок 30000-150000 в месяц. Заявка - конверт с обратным адресом + 200 руб. Порядочность гарантирую. 222396, Минская обл., Мядельский р-он, п. Нарочь, ул. Мира, д.14, Купревич Г.А.

Предлагаем несложную работу на дому в свободное от основной работы (учебы) время с небольшим, но хорошим и стабильным доходом. Заявка + конверт с обратным адресом + 45 руб. или купон б/о. Порядочность гарантируем. 212003, Могилев, а/я 25.

Предлагаю 8 адресов фирм, предоставляющих реальную работу на нефтепроводах Норвегии. Зарботок 200-400 долларов в сутки. Пакет документов прилагается. Контракт от 6 месяцев до 2-х лет. Проезд за счет фирмы. Обратный конверт + 300 руб. 21412, Полоцк, ул. П.Бровки, 51-79. Ответ гарантирован.

Предлагаем работу в вашем городе (Беларусь) по контракту в свободное время. Нач. заработная плата 15-40 тыс. руб. Конверт с обратным адресом. 220007, Минск, а/я 35.

Работа для молодых людей на дому. Доход до 5 тыс. руб. в неделю. Заявка, подписанный конверт с марками. 220082, Минск, а/я 56.

Предлагаю работу, 80 процентов можно выполнять дома. Оплата в СКВ. Нужны активные и инициативные молодые люди. Заявка + купон б/о и 50 руб. 220036, Минск, а/я 41 «West». Конверт с обратным адресом обязателен. Порядочность гарантируем.

30 видов высокооплачиваемой работы? Да! И отнеситесь к этому предложению серьезно! Это не обман, а шанс для вас! Последовательное инструктирование, методическое пособие, указания - это не все, что вы получите. Полная информация - бесплатно (вложите купон «Несси» и оплаченный марками конверт. 230005, Гродно, а/я 102 «Work». Спешите!

Предлагаю работу в свободное время. Место жительства значения не имеет. Ваша заработная плата - от 100-150 долларов в месяц. Для получения дополнительной информации выслать конверт с обратным адресом и п/п на сумму 150 руб., а квитанцию о п/п вложить в конверт. Порядочность гарантирую. Ответ в течение 10-15 дней. Брестская обл., Барановичи, ул. Тельмана д. 177/2, кв. 510, Окопотовичу А.М.

Предлагаю пакет документов для работы на дому. Законность способа 100 процентов. По этому способу вы можете работать, как в нашей информационной системе, так и самостоятельно. Заявка + конверт и п/п на 300 руб. без вноса письма не рассматриваются. 220082, Минск, а/я 201, Шелег В.В.

Срочно нужны молодые энергичные люди для выполнения несложной, но хорошо оплачиваемой работы. От вас - регистрационный взнос - 200 руб. п/

п. Заявка + конверт с обратным адресом. Без вноса предложения и письма не рассматриваются. 220007, а/я 292, Левин Д.К.

Несложная работа на дому. Место жительства значения не имеет. Доход 9-10 тыс. руб. в неделю. Заявка + подписанный конверт. 225320, Брестская обл., Барановичи-10, а/я 82.

Предлагаю 15 адресов фирм СНГ, нуждающихся в региональных рекламных агентах, представителях. 1 адрес - 100 руб. 6 вес. пакет - 1000 руб. Заявка + квитанция перевода + конверт + купон б/о. 220100, Минск, а/я 152, Семенову О.А.

Работа в Великобритании. Неквалифицированный труд для мужчин. Зарплата 1500 долларов в месяц. Помощь с оформлением визы, загранпаспорта. Заявка + п/п квитанцию на 500 руб. (затраты на переписку) + конверт с обратным адресом. 211440, Новополоцк, О.С.Ч., а/я 157.

Вы хотите работать за рубежом? Мы будем рады помочь вам! Предлагаем постоянную и сезонную работу в Америке, Европе, Японии и в Австралии. Всем возрастным категориям от 18 до 50! Оформление всех необходимых документов мы берем на себя! 246028, Гомель, а/я 244.

Предлагается работа на дому в свободное время. Оплата до 50 тыс. руб. за 2-3 недели. Информация бесплатна. Заявка + конверт с обратным адресом. Просто, выгодно, доходно. 225110, Пинск, РУС, а/я 34.

Работа на 2 недели, и вы получите 450 тыс. руб. Условия вышли, получив чистый конверт и 205 руб. 220075, Минск, а/я 238.

Работа для молодых людей на дому. Доход до 5 тыс. руб. в неделю. Заявка + подписанный конверт с марками. 220082, Минск, а/я 56.

Набирается группа для сезонных работ в Польше. В письмо-заявку вложите 150 руб. для телефонного разговора с Белостоком. Зарботок 350-500 долларов США. Реальное трудоустройство за небольшие деньги. 220036, Минск, п/п XIII-BHN 688085.

Предлагается работа. Оплата до 800 долларов в месяц. Для получения информации высылайте обратный конверт + 500 руб. Ответ гарантирован. Прием заявок в течение 15 дней со дня публикации информации в журнале. 230026, Гродно, ул. Томина, 16, кв. 33, Абрагимов И.А.

Юношам, не стесняющимся своего тела и обладающим стройной спортивной фигурой, работа фотомоделью за СКВ. Съемки в Латвии в течение 1-2 дней с бесплатным проживанием, питанием, 50 процентной оплатой дорожных расходов. Письмо с фотографией в полный рост + чистый конверт. 220007, Минск, а/я 248.

Предлагаю несложную работу на дому. Место жительства значения не имеет. Зарботок составит 14-15 тыс. в неделю. Заявка произвольной формы + 200 руб. + конверт с обратным адресом. 220113, Минск, ул. Восточная-50, кв. 283.

Фирма трудоустроит вас в Англии, Германии, Дании, Норвегии, Италии, Испании, США и др. Фирма несет ответственность по вашему трудоустройству за рубежом. Это ваш шанс! Подробную информацию высылаем, получив заявку + обратный конверт. Брестская обл., г. Д.-Городок, п/п серия VI-AL N 580519.

Помогу устроиться молодым и красивым девушкам на работы в Польшу или Австрию. Работа в клубах или фотомоделью. Для фотомodelей необходимо 2 фото. 220115, Минск, а/я 259, Аня Даниловна.

Предлагаю работу на дому: обработка корреспонденции и информационные услуги. От вас - конверт с обратным адресом + заявка и регистрационный взнос на 200 руб. п/п. Без вноса предложения не рассматриваются. Методами Остала Бендера не пользуюсь. 220082, Минск, а/я 201, Шелег В.В.

Предлагаем нетрудную работу на дому. Обработка писем. Вы не пожалеете, если напишите нам. Вышлите 200 руб. + конверт с обратным адресом и вы получите информацию об работе. «Реклама А». 220141, Минск, а/я 588, Ахрамович.

Работа за рубежом! Заявка и конверт с обратным адресом. 244031, г.Сумы-31, а/я 1510.

Предлагаю несложную работу на дому (обработка корреспонденции, 5-8 тыс. руб. в неделю). Информацию высылаем бесплатно. Заявка + подписанный конверт. 220090, Минск, а/я 513.

Предлагаю хорошо оплачиваемую работу. Работу гарантируем всем, кто напишет. Без вноса пред-

ложения не рассматриваются. Заявка + конверт и п/п. 300 руб. 220007, а/я 292, Левину Д.К.

Предлагаю 750 адресов бюро по трудоустройству в 61 стране. Образцы деловых и сопроводительных писем. Стоимость пакета - 800 руб. (налож. платежом). 220002, Минск, а/я 73 «В».

Предлагаю работу по конкурсу инженерам-электроникам и инженерам-программистам. Тел. 38.84-46.

Несложная работа на дому. Оплата в руб. и СКВ. Заявка + подписанный конверт + купон б/о. 220082, Минск, а/я 56.

Трудоустройство за рубежом. Информацию вышлю в вашем конверте за купон бесплатного объявления. 255510, Киевская обл., г.Боярка-4, а/я 334 ТЗР.

Предлагаю достоверную информацию о работе в солидной фирме в свободное время. Оплата в СКВ, обучение бесплатное. Конверт + 100 руб. + купон «Несси». 220040, Минск, а/я 95 «RRN».

Фирма «Шанс» может предложить вам несложную высокооплачиваемую работу на дому. Конверт с обратным адресом и маркой + 10 руб. 220047, Минск, а/я 6, «В».

Предлагаю несложную работу на дому по обработке корреспонденции (5-8 тыс. руб. в неделю). Информацию высылаем бесплатно. Заявка + подписанный конверт. 220090, Минск, а/я 513.

Фирма трудоустроит вас в Англии, Германии, Дании, Норвегии, Италии, Испании, Австралии, Канаде, США и др. Фирма несет ответственность по вашему трудоустройству за рубежом. Это ваш шанс! Подробную информацию высылаем, получив заявку + конверт. 225540, Брестская обл., Столинский р-он, г. Д.-Городок, п/п серия - AL N 580510.

УСЛУГИ

Размещение рекламы в газете «Житомир» (Украина). Низкие цены, выгодные условия. 220131, Минск, а/я 261.

Помогу с рекламой в Мордовии (Россия), Литве. Организациям и частным лицам. 430011, Саранск, ул. Терешковой, 24-39, Федину А.Г. Тел. 834-22. 41832 Факс (8342) 17-89-01.

Предлагаю услуги по нахождению деловых партнеров, заказчиков, материалов и готовой продукции путем обработки рекламной информации, составления тематических рекламных подборок с ценами, адресами и другой требуемой информацией. Качественно, оперативно и недорого. Тел. 37-62-49, Александр.

Предлагаю услуги киномеханика (диплом киномеханика) для разовой или постоянной демонстрации кинофильмов в вашем кинотеатре. Выполню ремонт и полную наладку кинооборудования. Ответственность и добросовестность гарантирую. Тел. 37-62-49, Александр.

Автолюбителям и бизнесменам предлагаю карты автомобильных дорог к любому пункту Западной Европы в масштабах 1 см. - 45 км, 1 см. - 7,5 км, 1 см. - 15 км, 1 см. - 4 км, планы объездов крупных городов в масштабах 1 см. - 2 км и проездов через них 1 см. - 1 км, планы крупных городов и столиц Европы в масштабах 1 см. - 100 м из «Большого Нового Хелл-Атласа». (0172) 25.88.24 (с автоответчиком). 220039, Минск, Воронянского 3-92.

НЕДВИЖИМОСТЬ

Меню с доплатой однокомнатную благоустроенную квартиру (1-й этаж двухэтажного кирпичного дома, телефон, санузел совмещенный) в живописной деревне Прилуки (40 минут на пригородном автобусе от ст. метро «Институт культуры») на Минск. тел. 23-16-72.

ВСЕ ДЛЯ ДОМА

Продю морозильник, холодильник, ф/а «Зенит-ЕТ», «Эликон-автофокус». Тел. 26-42-63.

Продаю холодильник М5 б/у, дверь с рамой, угловую скамью б/у, унитаз с бочком б/у, раковина б/у. Тел. 23-20-96.

Продается печь СВЧ «Samsung» 17 литров, видеомагнитофон «Panasonic SVHC». Орша, ул. Мира, 7-24, Тел. 02161-21388.

АВТОМОТОВЕЛО

Продам или обменяю по бартеру автобусы в хорошем состоянии. ИФА с дизельным двигателем после капремонта и Икарус-280/2 «гармошка» из Германии. Тел. (8-0232) 53-48-78 после 19.00.

Куплю или обменяю на запчасти колесо или обод к велосипеду «Турист», мягкое седло. Тел. 26-42-63.

КНИГИ

Куплю большой немецко-русский словарь. 220104, Минск, а/я 258.

ХОББИ

Продаю старинные манеты. Тел. 2-62-95 в г. Новополоцке.

Предлагаю к продаже олимпийскую серию металлических рублей, 6 шт. за 20 долларов. 211440, Новополоцк, ул. Молодежная 191-89.

ЗНАКОМСТВА

Хороший человек - типа Миклухо-Маклая, тургеневских героев - прошу откликнуться. Тел. в Кирове 27-16-81, Леванова Елена Михайловна.

Приглашаются к знакомству девушки и женщины, владеющие иностранным языком и желающие найти спутника жизни в США или Западной Европе. Все - бесплатно! Обращаться только с серьезными намерениями. 630055, Новосибирск, а/я 89, (8045).

Симпатичная голубоглазая блондинка по имени Иринка хочет познакомиться с привлекательным парнем, ростом не ниже 170 см, добрым, порядочным, с чувством юмора; возраст от 17 до 20 лет. О себе: 16 лет, 167 рост, веселый и общительный характер. Постараюсь ответить на все письма. Желательно фото. 225710, Брестская обл., Пинск, ул. Центральная, 12-18, Иринка.

Ищу интересующихся Шри Ауробиндо, городом Ауровиль в Индии. Есть информация из Индии. 211540, Городок-3, а/я 21, Леонид.

Семейная пара (33/30) ищет единомышленников: супругов, друга, подругу для проведения досу-

га. Минск-4, а/я 247

ВСЕ ОСТАЛЬНОЕ

Высылаем гороскопы вашей прошлой и настоящей жизни. Требуется число, месяц, год и точное время (до минут) вашего рождения, а также имя. Это поможет вам узнать себя и изменить к лучшему свою дальнейшую жизнь. Конверт с обратным адресом + 100 руб. Порядочность гарантируем. 247500, Гомельская обл., Речица, ул.Ленина, 174-2.

Вышлем методики «Красивые волосы» - это просто» (50 руб.), «Выделка шкур на дому» (50 руб.), а также рецепт бальзама, стимулирующего рост волос, ресниц и бровей (50 руб.). Заявку + конверт с обратным адресом + деньги направлять по адресу: 225320, Барановичи, ул.Советская, 21-2, ФОК, Людвигевич М.Н.

Продаю улучшенный вариант рубероида - изол для кровельных и звукоизоляционных работ, 1 трубка - 10 м кв. Тел. 37-62-49, Александр.

За чистый конверт и 250 руб. вы получите адрес профессора, лечащего безнадежных импотентов. Заявки присылать по адресу: Гродненская обл., г.п. Ивье, ул. 1-ое Мая, 110-10.

Куплю/или обменяю эротические фото, журналы. 220006, Минск, а/я 51.

Высылаю адрес и номер телефона врача, который в короткий срок излечивает тяжелейшие формы угрей на лице и теле. Честность гарантирую, так как сама вылечилась от угрей всего за 3 месяца. Ваша красота в ваших руках. Вышлите конверт. 220015, Минск, ул.Бельского, 51-34.

Малоизвестная древнеиндийская система ускоренного развития силы и мышц - «Дханда и Бхаски». Эффект ошеломляющий. Заявка + подписанный конверт с марками. 220082, Минск, а/я 56.

Есть элексир омоложения. Только для женщин. Им пользовались еще древние греки и индейцы. Мне - 56, а выгляжу на 40-42, дочери - 35, а выглядит на 24-27. Жду конверт с обратным адресом + 100 руб. 220141, Минск, а/я 715, «СК».

Предлагаю пакет купонов для публикации частных объявлений в различных регионах СНГ. Купон б/о этой газеты + конверт для получения каталога. 211409, Полоцк, а/я 3 «МНА».

Куплю любые карты автомобильных дорог, кар-

ты местности в масштабе от 1 см х 10 км до 1 см х 2 км. Телефонные справочники любых населенных пунктов Беларуси. Тел. 46-29-25, Игорь.

Попав банк данных, вы получаете список 200 человек, меняющих, продающих, покупающих купоны б/о, и остаетесь в нем навсегда. Банк растет с каждым днем. Скоро в нем будет тысяча адресов, и ваш тоже. Заказ + 200 руб. + купон и 2 конверта. При пополнении, будут высланы новые адреса с учетом 1 адрес - 1 рубль. Меняю купоны б/о. Каталог (100 наименований) стоит 3 купона б/о. 665770, Усть-Илимск-2, а/я 240.

Меняю компьютер «Вектор 06Ц» (256 цветов, 64 КБайт, 4 МГц, 4 граф. экрана, 4-канальный мультисинтезатор, загрузка с кассетного магнитофона, в качестве монитора используется телевизор, возможно подключение дисководов, принтера и др. устройств) на «2X-Spectum», «Байт», «Сантак», «Балтик» и др., собранные на процессоре «2-80», б/у, в рабочем состоянии. Возможен доплата. Предложения по адресу: 225710, Брестская обл., Пинск, ул.Первомайская, 112-117, Боринскому Э.М.

Предлагаю для любителей вязания образцы узоров ручного вязания, а также несколько узоров вязания на машине. Стоимость 10-ти узоров ручного вязания 100 руб. Вложите конверт с обратным адресом. Присылайте заявки по адресу: 222120, Борисов, ул.Батурина, 93, Людмила.

Реализую 100 адресов коммерческих структур Минска, Беларуси, предлагающих работу на дому, по совместительству, в страховых компаниях. 220035, Минск, ул.Грибоедова, 28а-12.

Приготовление шампанского в домашних условиях. Просто, экономно, эффективно. Заявка + конверт с обратным адресом + 100 руб. направляйте по адресу: 225320, Барановичи, ул.Советская, 21-2, ФОК, Людвигевич М.Н.

Предлагаю адреса известных электронных и автоконцернов, бесплатно высылающих каталоги, сувениры, адрес студии, высылающей переводы альбомов рок-NMR-поп-групп Запады. 1 адрес - 20 руб., текст письма в фирму - 30 руб., адрес студии - 50 руб. Заявка + подписанный конверт + нужное количество «зверей» направлять: 247760, Мозырь, Интернациональная, 47-19.

Куплю желтые камни (сырые или сушеные) крупного рогатого скота. Камни из печени, почек, желчные трубки, камни, покрытые плесенью, не предлагать. 211030, Главопчатин, п/п VI-PO N 668931.

НАПИШИТЕ ТЕКСТ ОБЪЯВЛЕНИЯ НА КУПОНЕ ЧЕТКИМИ БУКВАМИ, ВЫРЕЖЬТЕ КУПОН ИЗ ЖУРНАЛА И ПРИСЫЛАЙТЕ В КОНВЕРТЕ ПО АДРЕСУ: 220004, Г.Минск, аб. ящик 139, "Несси".

На одном купоне можно прислать объявление лишь в одну рубрику. Желаем удачи!

НЕССИ

КУПОН ДЛЯ БЕСПЛАТНЫХ ЧАСТНЫХ ОБЪЯВЛЕНИЙ № 36

НАЗВАНИЕ РУБРИКИ

ТЕКСТ ОБЪЯВЛЕНИЯ

ФИО

ТЕЛЕФОН

ДОМАШНИЙ АДРЕС

ПОДПИСЬ

ДАТА

28 НЕССИ 36 (92) сентябрь 1993 г.

29

Просьба присылать письмо с конкретными предложениями о цене и количестве (весе).

Ищу спонсора для оплаты обучения в Институте современных знаний при Белорусском государственном университете или возмущу кредит. Гуманитарный факультет. Специальность: «культуралогия и менеджмент образования». Оплата - 30 минимальных зарплат в год. Дополнительная вторая специальность - психолог. Помогите пожалуйста. 222310, Минская обл., Молодечно, а/я 28, Тана.

Вышло адреса и телефоны брокерских контор, коммерческих фирм, объединений, которые обещают вас работой на дому. Высылку гарантирую. Подписанный конверт с марками + 100 руб. высылать по адресу: Орша, главпочтамт, п/п VI-PO 668931.

Для страдающих от ожирения предлагаю уникальную методику быстрого похудения (1 сутки - 1 кг). Она основана на принципах рационального питания, легко выполнима и абсолютно безвредна (даже наоборот). Высылайте заявку + купон б/о, конверт с обратным адресом и 200 руб. п/п по адресу: 220036, Минск, а/я 41 «Диета», Лобач А.М. Обман исключен.

Изготовлю конверты из своего материала любых размеров. Цена от 1 руб. до 150, в любом количестве. Деньги высылать п/п + почтовые расходы + квитанция о п/п. 222120, Борисов, б-р Комарова, 30-38, Идрисов Ренату Г.

Ищу спонсора для обучения в Академии Управления (II курс, внешнеэкономическая деятельность). Имею опыт работы менеджера по экспортно-импортным операциям в представительстве германской фирмы в г.Минске. Имею личные знакомства с представителями многих итальянских, германских фирм. Тел. 94-23-71, Игорь.

Возмущу ссуду, кредит на 3 месяца под 300 процентов годовых. Сумма от 300 тыс. руб. Возможны варианты с отсрочкой в СКВ. Предложения направляйте по адресу: 213200, Могилевская обл., Чаусы, ул.Лермонтова, 3-58, Худякову Игорю Валерьевичу.

Куплю или обменяю на новые мотоцикл и телевизор бывший в употреблении компьютер типа IBM 286 или ЕС 1849. Возможны иные варианты. 211540, Городец, ГОС-3, а/я 21. Тел. 02139-22285, Леонид. Тел/факс 02139-22951.

Высылаю н/п анкеты международной организации по трудоустройству за пределами Европы «Gabby Contrapoints». Стоимость одной анкеты 540 руб.

При покупке более 5 анкет скидка 25 процентов. Заяски присылать по адресу: 220036, Минск, п/п XIII-BH N 688085.

Предлагаю способ, как заработать 1 миллион (20 руб.); сделать зубы ослепительно белыми (70 руб.). Вложите купон б/о и подписанный маркированный конверт 247760, Мозырь, ул. 17-го сентября, 118.

Вышлю н/п свежие номера московских еженедельников б/о: «Все для вас», «Из рук в руки», «Работа». Вложите конверт + 15 руб. (предоплата). 247760, Гомельская обл., Мозырь, Главпочтамт, а/я 80, Мороз Т.А.

Врач-рефлексотерапевт обследует все органы и системы организма по методу Р.Фолля, установит точный диагноз, проведет лечение всех хронических заболеваний за исключением онкологических, сахарного диабета, психозаболеваний. Тел. 54-79-23.

Обменяюсь купонами б/о 11. Славянские государства. Желательно на регулярной основе. Банк адресов по КБО. Оплаченный конверт. 430011, Россия, Саранск, ул.Терешковой, 24-39, «КБО», Алексей.

Предлагаю некоторые полезные советы нашей повседневной жизни: как сохранить овощи свежими до Нового Года; как сохранить долго мясо свежим без холодильника; как вывести жирные пятна с обоев; как избавиться от царапин на лакированной мебели. Совет - 50 руб. Высылаются немедленно, маркированный конверт + оплата (в конверте) + заявка. Порядочность гарантирую. 220096, Минск, ул.Голодеда, 5-53.

Предлагаю простые, не требующие особых затрат, схемы: прибор для подзарядки батарей «Крона» - «Корунд»; прибор «От комаров и гнуса»; прибор для постоянного, яркого освещения дороги (велосипед). Стоимость схемы - 25 руб. А также схемы бестрансформаторных блоков питания на 7 В и на 9 В. Порядочность гарантирую. Вложите конверт с обратным адресом + заказ + оплату. 220096, Минск, ул.Голодеда, 5-53.

Куплю рулоны ватмана, кальку рулонную или в больших листах (минимум ф. 24). Тел. 72-20-27, Ольга.

Предлагаю каталог с разнообразной, нужной вам информацией. Высылайте конверт и купон б/о этой газеты. 220060, Минск, а/я 26, «Wont. K». Всех желающих научу, как бороться с домашни-

ми насекомыми (тараканы, клопы, моль, муравьи) - 100 руб. п/п с пометкой «Д.Н». Дам рецепт изготовления «домашней водки» (13 способов, 3 схемы устройства и 7 заповедей) - 150 руб. п/п с пометкой «Д.В». 220036, Минск, а/я 41, Лобач А.М. Порядочность и оперативность гарантирую. Конверт + купон б/о для ответа обязательны.

Ищу специалиста для выполнения операции по послеоперативной пластике живота. Тел. 23-19-57, Татьяна Георгиевна (после 13 часов).

Внимание! За гонорар (в заказном письме), купон б/о, конверт вышлю желающим магический амулет от всех болезней, бед, чтобы деньги водились, удача, любовь была, и ваша жизнь всегда цвела. 625042, Россия, Тюмень, а/я 4325, Гордееву Валерию.

Супер-книга «100 идей по бизнесу» (зарубежный опыт) быстро сделает вас очень богатым человеком. Ваши 500 руб. в заказном письме + марки на 50 руб. 625042, Россия, Тюмень, а/я 4325, Гордееву Валерию.

Вы хотите навсегда избавиться от лишнего веса? Тогда вам поможет швейцарская диета. Попробуйте, и вы не пожалеете. Конверт с обратным адресом + 300 руб. высылайте по адресу: 211440, Новополоцк, ул.Калинина, 3-162.

Куплю лекарственные средства, препараты и т.п. оптом. Тел. в Пинске (8-01653) 4-15-20, 2-29-03.

Желающим начать «свое дело» предлагаю 10 законных способов начала малого бизнеса. Заявка + купон б/о, конверт с обратным адресом и 150 руб. высылать. 220036, Минск, а/я 41 «Работа». Обман исключен!

Высококачественная обивка и укрепление дверей в удобное для вас время, паспорта (загран.) и визы в ФРГ за короткие сроки исполнения. Звоните нам в любое время по тел. 50-10-21.

Высылаю рецепты приготовления сладких блюд из доступных каждому компонентов. На конверте укажите, список каких блюд вы хотели бы получить (желе, кремы, напитки, торты, компоты, кисели, муссы, печенье, пироженые). Для получения списка высылайте конверт + заявка + купон б/о любой газеты по адресу: 220020, Минск, ул.Радужная, 8-2-178, Манулику Ф.З.

Мы предлагаем вам каталог 105 безвозмездных фондов США (от телефона до получения помощи). Фонды выделяют средства частным лицам и организациям, средства на строительство, учебу, науку,

погашение долгов и ссуд и т.д. 1 адрес - 100 руб. (п/п), а 105 адресов - 6500 руб. Конверт + квитанция + перевод по адресу: 220089, Минск, а/я 56, Юрченко Ю.В. «Wont. F».

Предлагаю общедоступные 3 способа избавления от волос на лице и теле женщины. Заявка + конверт + 500 руб. по адресу: 225710, Брестская обл., Пинск, ул.Кирова, 7-8.

Милые женщины, все для вас! Советы по уходу за лицом, руками, волосами, избавление от веснушек, морщин, пигментных пятен, комплексы упреждений, улучшающие фигуру, диеты, рецепты народной медицины, кулинарные рецепты, выведение пятен с одежды, полезные советы, тесты. Подробный каталог вышлю бесплатно в вашем конверте с заявкой. 220037, Минск, а/я 57.

Старинное русское пиво! Сорта пива: дворняжское, домашнее, крестьянское, савоярское, столовое, дешовое, царское, портер, сахарное, без солода, из слив, сусло, вишневое, брага, апельсинное, белое, английское. Вышлю рецепты приготовления любого пива в домашних условиях. Техника приготовления очень проста. 1 сорт - 100 руб. Заявка + конверт + квитанция п/п. 247840, г.Лельчицы, ул.Советская, 58-512, Шаркевич А.П.

Вам нужна СКВ? Вы хотите купить квартиру или машину, но у вас нет денег? Вы мечтаете посетить Париж или Нью-Йорк? А может вас привлекает бизнес и вы хотите открыть свою фирму, но у вас нет начального капитала? Все это и многое другое у вас будет, если вы сыграете в беспроигрышную коммерческую игру «Golden Crown». При соблюдении честности и активности гарантируется прибыль до 32 тыс. долл. Акции высылаются бесплатно. 224023, Брест, а/я 26 «GC».

Эффективное изучение английского под гипнозом во сне за короткое время. Частное агентство знакомств. Заявка + конверт с обратным адресом + купон б/о по адресу: 220100, Минск, а/я 152.

Куплю юнги и журналы с выкройками детской одежды (предпочтительно верхней). Тел. 72-20-27, Ольга.

Куплю парашют. Тел. 72-20-27, Ольга.

Рецепты тортов, печенья и пирожных с кондитерской фабрики. Вы сможете готовить у себя дома торты «Наполеон», «Птичье молоко», «Праздничный» и др. (всего 20 рецептов), пирожные «Картошка» и др. (всего 17 рецептов), печенье «Экспромт» и др. (всего 21 рецепт). Для получения каталога укажите что хотите изготовить: «торты», «печенье» или «пирожные». От вас конверт + заявка + купон б/о любой газеты. 220020, Минск, а/я 172.

Предлагаю 6 способов приготовления пунша, 5 способов «кофе, 1 - торты в домашних условиях. Тел. в Светлогорске 8-242-92-195, Евгения.

Предлагаю рецепт бальзама, при помощи которого можно ускорить рост ресниц, бровей и волос, а также сделать их более густыми и пышными. Заявка + конверт с обратным адресом + 50 руб. 225320, Барановичи, ул.Советская, 21-2, ФОК, Людвигевич М.Н.

Ищу желтый камень крупного розового скота, 1 г - 0,3-2 долл. Тел.

в Могилеве (0222) 26-30-94. Дорогу оплатим.

Перегоню легковую машину на любое расстояние, имею загранпаспорт. Тел. в Гомеле (0232) 48-06-79.

Вы хотите получить СКВ, сотрудничая с журналами США? Заявка + 3 купона б/о направляйте 246028, Гомель, а/я 268.

Бесплатно вышлю акцию, по которой вы можете выиграть 10 млн руб. 211402, Полоцк, до востребования, п/п VII-PO N 545999.

Вдова с тремя детьми вызывает к милосердию! Для лечения лейкемии у двух младших детей нужны большие деньги, чтобы выжить. Помогите, ради Бога, кто может! 225710, Пинск-1, Сбержасса N 6430/03, счет N 34387.

Сейчас много разных клубов по интересам в нашей республике. Я тоже хотел бы вступить в такой клуб. Но не знаю, в какой именно мне лучше, поскольку информации о жизни клубов очень мало. Может те, кто состоит в таких клубах, поделится со мной откровенно, без всяких секретов информацией о жизни своих клубов и своих занятиях в них. Всем буду признателен. 211440, Новополоцк-6, п/п N 500968.

Предлагаю акции. Заказ + маркированный конверт с обратным адресом. 231911, Гродненская обл., Волковысский р-н, г.Л.Красносельский, ул.Рябиновая, 8-38, «Акция».

Девушки и женщины, методика похудения для вас. За месяц вы сбрасываете 9-18 кг, все зависит только от вас. Удачи! Честность гарантирую. Заявка + 100 руб. + конверт с вашим обратным адресом. Писать по адресу: 220088, Минск, ул.Андреевская, 7-1-120, Даша.

Куплю медицинские препараты «Денол», облепиховое масло и другие средства от язвенной болезни 12-перстной кишки. Очень прошу оказать помощь в приобретении этих средств для лечения молодого человека. Будем очень благодарны. 247400, Светлогорск, м-р 1, 14-3, Белой О.И.

Продаю: детская энциклопедия (13 томов, изд. 1964-68 гг.); энциклопедический словарь; литература по домашнему хозяйству (25 книг); энциклопедическая литература; «Кругозор»; бобины с музыкальными записями в футлярах тип 6-10-12 (недорого); грампластинки (33, 78 оборотов; оптом); магнитофон «Эльфа» (недорого); кинескоп ч/б, 31 ЛМ 106-3. Тел. (016-22) 3-89-54.

Тому, кто просто напишет письмо, буду очень благодарен. Можно без обратного адреса. 220109, Минск, а/я 133, «Простот», Игорь.

Продам организациям и частным лицам уникальную и простейшую технологию обработки любых изделий из дерева. Технология проверена, очень выгодна, быстра в исполнении и доступна каждому даже в домашних условиях. Никакого обмана, порядочность гарантирую. Оплата в СКВ или в белорусских рублях по курсу. 247500, Речица, ул.Советская, 87-302. Тел. (8-240) 3-46-50.

Команда по восточным видам единоборств ищет спонсоров! Команда состоит из перспективной молодежи, есть чемпионы республик. Возраст 15-18 лет. Вложите ваши деньги, и вы не пожалеете. 211030, Орша-2, а/я 31.

НЕССИ

№ 36 (92) август 1993 г.

Журнал Научно-производственной фирмы «Нессси». Рег. №644.

Издается с декабря 1989 года.

РЕДАКЦИЯ

Главный редактор: Александр ВОЛОШИН.
Зам. главного редактора: Наталья ЮШКЕВИЧ.
Ответственный секретарь: Сергей МАСЬ.
Художественный редактор: Андрей СНЕЖКО.
Шеф-редактор: Виктор ВОЛОШИН.
Стильредактор: Елена ПАВЛОВА.

АДРЕС

Генеральный офис: Минск, пр.Машерова, 11.

Для писем: 220004, г.Минск, а/я 139.

Для посещений: ул.Чапаева, 4А.

телефоны

36 11 71; 26 96 64; 36 00 08

факс

26 96 28

Рукописи не рецензируются и авторам не возвращаются. Авторы опубликованных материалов несут ответственность за достоверность приведенных фактов, их мнения необязательно отражают точку зрения редакции.

Электронный вариант журнала "НЕССИ" распространяется среди абонентов коммерческой компьютерной сети "SoNET". Тел. 29-37-13; 29-33-78.

Общий тираж 78.670 экз.

Оригинал-макет этого номера журнала "НЕССИ" набран и сверстан на настольно-издательской системе рекламно-информационного агентства "Нессси" с использованием программ Microsoft Word 5.0, Aldus Page Maker, 4.0 и распечатан на лазерном принтере Hewlett Packard Laser Jet IIip.

НАД НОМЕРОМ РАБОТАЛИ

Компьютерный набор: Наталья Гриб, Елена Николаенко
Компьютерное оформление: Владимир Бакунович
Художественное оформление: Андрей Снежко
Стилистическое редактирование и корректорская правка: Елена Павлова

Дежурила по номеру: Наталья Короткая

Печатается на Минской полиграфической фабрике «Красная звезда» МППО им.Я.Коласа.

220079, г.Минск, 1-й Загородный пер., 3.

Подписано в печать 13.09.93 г. Заказ: 578

Тираж для Минска и области: 8000 экз.

Подписной индекс 63874

Вы хотите вместе с нами редактировать журнал "Нессси"? Тогда заполните эту анкету. Мы внимательно изучим её, а текст Вашего объявления будет опубликован в ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ! Давайте сотрудничать!

Ваш взгляд на журнал "НЕССИ"

№ 36 сентябрь 1993 г.

ПОНРАВИЛОСЬ?

НЕ ПОНРАВИЛОСЬ?

РУБРИКА

РУБРИКА

1.

1.

2.

2.

3.

3.

ОТДЕЛЬНЫЙ МАТЕРИАЛ

ОТДЕЛЬНЫЙ МАТЕРИАЛ

1.

1.

2.

2.

3.

3.

Как вы оцениваете номер вообще?

1

2

3

4

5

Какую рубрику Вы хотели бы ввести в "Нессси"?